



**Universidad
de Holguín**

FACULTAD
CIENCIAS EMPRESARIALES
Y ADMINISTRACIÓN

DPTO. DE ECONOMÍA

DINÁMICA DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA DE ANGOLA

TESIS PRESENTADA EN OPCIÓN AL TÍTULO DE
LICENCIADA EN ECONOMÍA

Autora: Bernice Tamara Manuel Bernardo
Tutora: Dr. C. Saimelyn A. Forteza Rojas

HOLGUÍN 2018



PENSAMIENTO

“Ninguna sociedad puede ser floreciente y feliz si la mayor parte de sus miembros, los trabajadores, es pobre y miserable”.

Adam Smit

DEDICATORIA

A Dios, por ser mi fortaleza en los momentos de debilidad y por brindarme una vida llena de aprendizajes.

A mis padres: Domingos Bernardo y Olimpia Sebastiao Manuel, quienes con su apoyo y palabras de aliento guiaron y acompañaron mis años de estudio. Es a causa de su orientación y ejemplo que soy la mujer que soy hoy en día.

A mis hermanos (as): Carlos, Catarina, Manuela, Nazareno y Zulmira por su valioso soporte y comprensión en la vida; quienes forman parte importante en mi vida y proporcionan su amor y cariño en los momentos en que más lo necesito.

A memoria de mi hermano José, quien desde el cielo me protege; un hermano es un amigo dado por la naturaleza.

Bernice Tamara Manuel Bernardo



AGRADECIMIENTOS

A Dios, por su bendición, guía y protección cada día de mi vida y por haberme colocado en el lugar y las personas indicadas a las que hoy les doy gracias:

A mi madre, mis hermanos (as), mis sobrinos y primos; por su amor, confianza, apoyo y sustento incondicional. A mis amigos como hermanos en Angola quienes me brindaron siempre su cariño y apoyo incondicional: Ivo Nortes, Rosaríá Vitalino, Joana Cardoso, María Da Fonseca, Emanuela Neto, Wary Jacinto, Teresa Manuel, Paulo Neto, Paula Aleixo, Sany Rodrigues, María Aubano, Madalena Muanha y Nelito Manuel. Agradecimiento especial a mi Tío Antoninho quien en vida me dio su apoyo, consejos y desde el cielo me protege.

*A mi Tutora, **Saimelyn Forteza Rojas**, por toda su orientación a lo largo de este camino, por su ternura y apoyo incondicional.*

A la Universidad de Holguín sede "Oscar Lucero Moya" por ser mi segundo hogar, mi casa de crecimiento personal y profesional. En especial a todos los docentes del departamento de Economía; por su apoyo incondicional durante mi carrera profesional, en especial al profesor Yoni Vega, por sus palabras de aliento y ayuda incondicional.

A mis amigas (os) que son como mis hermanas (os), gracias por el cariño, comprensión y apoyo incondicional; A Diana Egusquiza, Tucayana Neves, Dulce Cazequene, Edson Fernandes y Aristóteles Assuilo. Por estar a mi lado en la alegría y la tristeza, les quiero mucho.

A mi querida amiga Eilisliannis Nuñez y su familia, por todo el cariño, el apoyo incondicional, por hacerme sentir como parte de su familia, les doy gracias de corazón, que Dios les bendiga siempre. Agradecimiento especial a mi amiga Yaquelin Lobaina, por todo el apoyo y cariño.

A Wilson, gracias por su apoyo, cariño; aunque solo tuvimos poco tiempo, la amistad creció y hoy eres una persona especial.

A mis compañeras (os): Asarias, Mauro, Kelio, Ventura, Isilda y Ana; gracias por sus apoyos, consejos y cariños.

A todos los trabajadores de Relaciones Internacionales por el cariño y aprecio.

A todos los trabajadores del Hotelito de Post grado de la Universidad, quienes me hicieron sentir como en casa, por el consejo por el apoyo.

Y a todos los que no nombre de verdad; MUCHAS GRACIAS!!

PORQUE ESTE LOGRO LES DEBO A CADA UNO SE USTEDES, DIOS LES BENDIGA SIEMPRE!!

Bernice Tamara Manuel Bernardo



RESUMEN

El análisis del comportamiento de la dinámica sectorial, con el objetivo de encontrar alternativas de desarrollo en función de dinamizar aquellas actividades que apuntan a ser líderes y explotar mejor las ventajas comparativas que se convierte en una necesidad para los países. Por esto, la presente investigación se orientó a diagnosticar la dinámica de la estructura económica de Angola que permita identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país. El periodo de análisis comprende desde 2002 hasta el 2016.

Para el logro del objetivo propuesto, se utilizaron diversos métodos del nivel teórico y empírico. Destacan en el primer grupo el dialéctico materialista, como método general, histórico-lógico, hipotético deductivo entre otros. Del nivel empírico se emplearon fundamentalmente la revisión documental, para la organización y análisis de los datos, el cálculo de índices estadísticos y de análisis regional como la especialización interna.

Como resultado concreto se identificó que para Angola el sector petrolero es el mejor posicionado y este no puede ser obviado en la estrategia de desarrollo. Se constató que a pesar de ser un país dotado de diversos recursos naturales aún no se logra la diversificación productiva y de servicios. Se aporta además, un análisis del impacto del sector petrolero en el desarrollo económico del país y las fases concretas que ha experimentado Angola en el crecimiento económico.

ABSTRACT

The analysis of the behavior of the sectoral dynamics, with the objective of finding development alternatives in order to stimulate those activities that aim to be leaders and better exploit the comparative advantages that become a necessity for the countries. For this reason, the present investigation was oriented to diagnose the dynamics of the economic structure of Angola that allows identifying the sectors that most impact on the economic growth of the country. The analysis period includes from 2002 to 2016.

To achieve the proposed objective, various methods were used at the theoretical and empirical level. The materialist dialectic stand out in the first group, as a general, historical-logical, hypothetical deductive method among others. From the empirical level, the documentary review was fundamentally used for the organization and analysis of the data, the calculation of statistical indices and regional analysis as the internal specialization.

As a concrete result, it was identified that for Angola the oil sector is the best positioned and this can not be ignored in the development strategy. It was found that despite being a country endowed with diverse natural resources, productive and service diversification is not yet achieved. It also provides an analysis of the impact of the oil sector on the economic development of the country and the concrete phases Angola has experienced in economic growth.

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN	1
CAPÍTULO I FUNDAMENTOS TEÓRICOS, METODOLÓGICOS Y PRÁCTICOS PARA EL ANÁLISIS DE LA DINÁMICA DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA....	5
1.1 Desarrollo y crecimiento económico	5
1.2 El crecimiento económico como componente del desarrollo territorial.....	13
1.3 Espacio y región como unidades de análisis	16
1.4 Evolución teórica acerca de la estructura económica	21
1.5 La economía angolana en el contexto actual.....	25
CAPÍTULO 2 ANÁLISIS DE LA DINÁMICA DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA DE ANGOLA.....	30
2.1 Esquema para el análisis de la dinámica de la estructura económica de Angola.....	30
2.2 Aplicación del esquema para el análisis de la dinámica estructura económica de la República Popular de Angola.....	33
2.3. Un país rico con desigualdades sociales	55
CONCLUSIONES	61
RECOMENDACIONES	62
BIBLIOGRAFÍA	63
ANEXOS	

INTRODUCCIÓN

El desarrollo económico de un país se fundamenta, entre otros, en una adecuada dinámica sectorial y de desarrollo territorial. Las estructuras productivas regionales se encuentran continuamente sujetas a profundas transformaciones, que representan verdaderos desafíos para el desarrollo económico regional en términos teóricos, metodológicos y prácticos. Estos cambios están vinculados a lógicas mundiales, nacionales y propiamente regionales.

A escala mundial, las transformaciones que se han registrado en las últimas décadas indudablemente han traído aparejadas consecuencias importantes en los ámbitos territoriales nacionales y regionales. Algunas de ellas están asociadas a la creciente transnacionalización del capital; los fuertes aumentos en los flujos del comercio mundial; nuevas formas de especialización en la división internacional del trabajo; episodios de crisis en diversos países con fuertes consecuencias en distintas partes del mundo e innovaciones tecnológicas de diversa naturaleza, fundamentalmente en procesos y técnicas productivas.

La distribución inequitativa de la riqueza es la consolidación de instituciones extractivas establecidas desde tiempos de la colonia, común denominador en algunos países latinoamericanos con abundancia de recursos minerales y mano de obra no calificada, creando economías de enclave como las del sector petrolero que se caracteriza por no formar encadenamientos con otros sectores productivos y por ser intensivas en capital físico pero no en mano de obra. Este comportamiento ha establecido una economía dependiente del sector, frenando el desarrollo de las diferentes actividades económicas formales (Burbano Valencia, 2013).

Las economías de enclave generadas no solo por el petróleo sino por los demás recursos naturales, frenan la diversificación del resto de sectores productivos, producen una alta concentración de las exportaciones de aquellos países con altas dotaciones de commodities, provocando una alta dependencia y una reducción de su crecimiento económico. Adicionalmente este tipo de economías posiblemente generen un fenómeno conocido como la enfermedad holandesa, lo que Farouk al

Kasim (2010) describe como el efecto que hace que los salarios del sector aumenten, impulsando los costos laborales hacia arriba e incrementando a su vez los precios de los productos, convirtiéndolos en menos competitivos en los mercados internacionales, lo cual impactan directamente en la diversificación y dinámica de la estructura económica territorial.

Lo planeado anteriormente ha tenido una expresión fehaciente en naciones del tercer mundo, en particular en Angola. Tras una larga guerra civil que finalizó en el año 2002, Angola va transformándose desde una economía post-conflicto a una economía típicamente de mercado. Para ello cuenta con una dotación de recursos naturales importantes como petróleo, gas natural, diamantes, minerales, recursos hidráulicos, agrícolas y pesqueros. Sin embargo, salvo en el sector petrolero, el aprovechamiento de los mismos dista de ser óptimo.

En el último año y, derivado de la crisis de los precios del petróleo, la economía se ha ralentizado ocasionando graves problemas de liquidez, especialmente de divisas, para una economía que necesita importar casi todo lo que consume. Esto ha impactado lógicamente en el valor del Kwanza que ha sufrido como otras tantas monedas de países emergentes. En una economía donde el 90 por ciento de las exportaciones dependen del petróleo, los bajos precios del barril han causado en la economía angoleña una redefinición del gasto gubernamental para garantizar la sostenibilidad de la Agenda de Desarrollo Económico.

El precio promedio del petróleo crudo se fijó para el año 2015 en \$40.00 USD el barril sin embargo, hoy ronda los 64,56 dólares¹, lo cual significa una mejoría para la economía. El gobierno angoleño ha afrontado la crisis causada por la caída del precio del petróleo con mucho valor y sin políticas que resten credibilidad al sistema económico y financiero del país. Este es un elemento diferenciador con otros países de mono producción de la región. Se desplegado un gran esfuerzo para mantener la estabilidad del nivel general de precios del petróleo por debajo de los dos dígitos, manteniendo un nivel de reservas que proporciona un gran colchón para las necesidades de la nueva balanza de pagos, mucho más deteriorada.

¹ Extraído de: <https://www.preciopetroleo.net/>, revisado el 17/02/2018

La situación negativa de la economía del país, promovida en esencia por la dependencia del petróleo, ha dado paso a nuevos argumentos sobre la planificación del desarrollo económico. Se plantea en varios niveles de gobierno la necesidad de análisis que muestren el comportamiento de la dinámica de los sectores, con el objetivo de encontrar alternativas de desarrollo sectorial en función de dinamizar sectores que apuntan a ser líderes y explotar mejor las ventajas comparativas que se deriven de ello.

Sin embargo, ese propósito no se ha cumplido, en tanto el análisis que requiere y demanda el gobierno no se ha desarrollado por parte de las instancias de investigación y de la administración pública en el país. Indudablemente, esta carencia limita la concreción de la línea de desarrollo que el estado defiende en detrimento de la corrección de la estrategia de desarrollo del país.

Sobre la base de lo anteriormente planeado se puede identificar como **problema científico** ¿cuál es la dinámica de la estructura económica de Angola que permita identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país?

Al mismo tiempo queda definido como **objeto de investigación**: el proceso de crecimiento económico y como **campo de acción**: el proceso de diagnóstico de la estructura económica.

Se define como **objetivo** diagnosticar la dinámica de la estructura económica de Angola que permita identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país.

Teniendo en cuenta el objetivo planteado se plantea como **hipótesis**: el diagnóstico de la estructura económica de Angola, a partir del análisis de las variaciones del PIB y el PIB no petrolífero, permitirá identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país.

Para el correcto desarrollo de la investigación se trazaron las siguientes **tareas**:

1. Revisión bibliográfica.
2. Redacción del marco teórico – conceptual sobre el tema.

3. Diagnosticar la dinámica de la estructura económica de Angola.
4. Identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país.

En el desarrollo de este trabajo se utilizaron los métodos de investigación siguientes:

Del nivel teórico el dialéctico materialista, como método general, como base para el desarrollo del resto de los métodos utilizados como:

- Histórico - lógico: para el análisis de la evolución del objeto y su modelación.
- Análisis - síntesis, para el análisis de la información obtenida mediante la revisión de literatura y documentación especializada y en la elaboración de las conclusiones.
- Hipotético - deductivo, empleado en la formulación de la hipótesis de la investigación y en el proceso de diagnóstico de la estructura económica.
- Inducción - deducción: en el desarrollo de las conclusiones y recomendaciones derivadas de los análisis efectuados.

Del nivel empírico se emplearon métodos como la revisión documental, para la organización y análisis de los datos, el cálculo de índices estadísticos.

La investigación se estructuró de la manera siguiente, el capítulo I donde se modela el objeto de estudio y el campo de acción y se confirma la existencia del problema científico a resolver; el capítulo II en el cual se efectúa la caracterización del objeto práctico y se exponen los principales resultados obtenidos a partir de la utilización de indicadores para evaluar la Dinámica de la estructura económica en Angola, dándole respuesta al problema científico planteado así como se verifica la hipótesis a partir del cumplimiento del objetivo definido. Se muestra un cuerpo de conclusiones y recomendaciones, así como la bibliografía consultada y los anexos de necesaria inclusión.

La realización de este trabajo posee gran importancia para el país objeto de estudio, pues resultados concretos que se convierten en fuente para la toma de decisiones a nivel de gobierno de Angola.

CAPÍTULO I FUNDAMENTOS TEÓRICOS, METODOLÓGICOS Y PRÁCTICOS PARA EL ANÁLISIS DE LA DINÁMICA DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA

Este capítulo tiene como propósito la realización del análisis de los aspectos fundamentales que sirven de soporte al desarrollo de la investigación. Con esta finalidad se realizó una revisión de diferentes fuentes bibliográficas relacionadas con la dinámica de la estructura económica, el modelaje del desarrollo económico y la necesidad de su análisis para Angola.

1.1 Desarrollo y crecimiento económico

La problemática del desarrollo ha sido un tema permanente en las diferentes escuelas de pensamiento universal. No obstante, existen autores que ubican el surgimiento del término en la segunda mitad del siglo XX, mientras otros plantean que fue en “Riqueza de las Naciones” en 1776, cuando Adam Smith lo aborda por primera vez, afirmando estos que su obra constituyó el primer tratado de desarrollo económico.

Sin embargo, uno de los primeros autores en emplearlo fue (K. Marx, 1867) cuando expresó²: (...) no es precisamente el grado más o menos alto de desarrollo de las contradicciones sociales que brotan de las leyes naturales de la producción capitalista. Nos interesan más bien estas leyes de por sí, estas tendencias, que actúan y se imponen con férrea necesidad. Los países industrialmente más desarrollados no hacen otra cosa que poner delante de los países menos progresivos el espejo de su propio porvenir”. En el pos Facio a la segunda edición, Marx manifiesta interés por descubrir no solo la ley que rige los cambios que experimenta el fenómeno, sino también por el análisis del tránsito de una forma social a otra³.

El término “desarrollo”, en su acepción económica está vinculado desde sus orígenes, a la participación del poder público como promotor de los procesos de cambio social. Algunos autores, como Marcos Kaplan, sostienen que la intervención del Estado en la economía, sociedad, estructura de poder y cultura, no es un fenómeno reciente ni casual, sino, que obedeció a la esencia misma de la institución estatal, es decir, el Estado.

² Ver prefacio de la primera edición alemana de El Capital. (El Capital, t. I, p. X)

³ Ibidem, p. XVIII

Si bien se identifican diversos acontecimientos históricos, que dan cuenta de la idea del desarrollo económico, se puede considerar que su real advenimiento en el discurso internacional se configuró a partir del siglo XX y tuvo que ver con el surgimiento de la organización de las Naciones Unidas. Al respecto, la Carta de las Naciones Unidas de 1945⁴ hizo referencia en su Preámbulo y en el capítulo IX, a la necesidad de la promoción de progreso social y la elevación del nivel de vida dentro de un concepto amplio de libertad, y para lograr tales fines, la conveniencia de emplear un mecanismo internacional que promoviera el progreso económico y social de todos los pueblos. Tres años más tarde, la Declaración Universal de Derechos Humanos, en su Preámbulo, retoma esta idea.

A partir de la reconstrucción de Europa luego de la Segunda Guerra Mundial se consolida el concepto de desarrollo en el nuevo modelo etnocentrista de crecimiento capitalista, al considerarse que el proceso de desarrollo aparece como manifestación extrema de la disparidad existente entre las naciones altamente industrializadas y las que se hallan en situación de existencia precaria. Surge de esta manera el término "subdesarrollo", que en el fondo denota inferioridad respecto a aquellos que dominan el mundo a partir de la revolución industrial.

En América Latina existe una tendencia a marcar el énfasis en el desarrollo, omitiendo como punto de partida necesario el análisis de las circunstancias de cada país y de sus regiones, esto explica por qué muchos analistas, políticos, técnicos, planificadores y científicos sociales aparecen obsesionados por acometer tareas prácticas, por ir a lo inmediato, a lo pragmático, a la dinámica de la acción dando por conocida una realidad que es el germen de la problemática social en que se debaten las mayorías humanas de América Latina⁵.

⁴ "Las 'Naciones Unidas' fue un nombre concebido por el Presidente Franklin D. Roosevelt; se empleó por primera vez en la Declaración de las Naciones Unidas del 1° de enero de 1942.... La carta de las Naciones Unidas fue redactada por los representantes de 50 países, reunidos en San Francisco desde el 25 de abril al 26 de junio de 1945. Cf. Kaplan. *op cit*, p. 76. En lo central los propósitos de las Naciones Unidas son: a) Mantener la paz y la seguridad internacionales; b) fomentar entre las naciones relaciones de amistad; c) Realizar cooperación internacional en la solución de problemas internacionales de carácter económico, social, cultural o humanitario, y en el desarrollo y estímulo del respeto de los derechos humanos y las libertades fundamentales de todos; y d) servir de centro de armonice los esfuerzos de las naciones por alcanzar estos propósitos comunes. Carta ONU. 2005, Porrúa. (ONU, 2005).

⁵ (Guzmán Campos, 1986). "Aspectos sociales del desarrollo rural" en *Cuadernos del centro de estudios del desarrollo rural*. Colegio de postgraduados, Chapingo, México.

En este contexto durante la década de los años sesenta del siglo XX se desarrolló la denominada teoría de la dependencia, como crítica de la teoría de la modernización, la cual en buena medida invirtió los rasgos culturales y sociales de la modernidad de las sociedades desarrolladas a las tradicionales⁶. La modernidad dotó de un significado occidental del desarrollo, a partir de los patrones impuestos por el mercantilismo, la acumulación de capital y el advenimiento de las sociedades industriales⁷, en cuyo caso el desarrollo, más allá de los factores culturales impuestos por el capitalismo, explicaba dicho proceso como un fenómeno de mayor producción y acumulación. Como se observa, modernidad y desarrollo han sido concebidos en una misma perspectiva.

Sí bien es comprensible que el “estilo de desarrollo” refleje un estadio cultural, es decir que corresponde a los propios patrones de vida de cada región y país, conviene precisar que ante todo el objetivo final del desarrollo se debe expresar a través de la satisfacción de las necesidades para asegurar el bienestar social.

Paralelo a esto en las últimas décadas se ha procesado un modelo socioeconómico, caracterizado por los fenómenos de mayor centralización y concentración del capital, y cuyos cánones se guían por ámbitos de totalidad, como lo es la denominada globalización. La idea acerca del “desarrollo” aquí sustentada, se traza desde una visión compleja, es decir, como un fenómeno múltiple y diverso, en su comprensión.

Teniendo en cuenta estos aspectos, se aprecia en ciertos sectores de la intelectualidad la tendencia sostenida al cuestionamiento y reconceptualización del término desarrollo en su connotación, economicista, eurocentrista, tecnocentrista,

⁶ Esta teoría enfatizó en las relaciones de poder desiguales que existían entre las sociedades modernas y las tradicionales, cuyo origen era el colonialismo. De manera que la pobreza y el atraso del tercer mundo más que ser resultado de una brecha histórica habían sido creados para la incorporación de áreas periféricas a un sistema de capitalismo mundial que enriquecía a ciertas regiones –‘las metrópolis’- mientras desarrollaba a las sociedades de la periferia. Neil Smith en un análisis del desarrollo desigual desde la perspectiva marxista, expone cómo el capital, en su tendencia constante para acumular cantidades cada vez mayores de riqueza social a su control, transforma la faz del mundo entero, alterando las relaciones originales con la naturaleza y con los grupos sociales que la habitan, el problema de la naturaleza, el espacio y el desarrollo desigual son colocados juntos por el propio capital. El desarrollo desigual es el proceso y el patrón concreto de producción de la naturaleza sobre el capitalismo.

⁷ En esta tesitura se sitúan los trabajos de Maurice Dob y Arthur Lewis quienes en la década de los años sesenta y setenta de siglo XX identificaban necesariamente el crecimiento capitalista en el denominado desarrollo socioeconómico. (Gilbert, 1980), *forming systems research: a critical aprasiad MSV rural development*. Paper no. 6, Michigan University. La interrogante que advertiría este tipo de argumentos sería: ¿a qué estilo o modelo de “desarrollo” se refería la “cultura occidental”? y ¿en beneficio de quiénes? A la postre las verdades absolutas de los teóricos del capital tenían evidenciadas en la inoperancia y supuestos universalismos, de supuestos modelos únicos y viables de crecimiento.

estatocentrista, antropocentrista, dando lugar a un conjunto de adjetivaciones que acompañan hoy al desarrollo para restituirle su capacidad de convocatoria, erosionada con claridad desde la década de los setenta del siglo XX, denotando insuficiencia de solidez científica, que se requiere de tantos términos ante la incapacidad de romper las ataduras de clase que someten a los teóricos y académicos burgueses. Entre estas adjetivaciones destaca el desarrollo sustentable como paradigma en construcción, que busca incorporar variantes como desarrollo territorial, regional, desarrollo local, desarrollo endógeno o auto centrado, ecodesarrollo, desarrollo participativo, etnodesarrollo, entre otros. Sin embargo, algunos autores subrayan que estas adjetivaciones sólo tratan reintroducir el viejo discurso del desarrollo con nuevos matices y epítetos, mientras que el reto es buscar alternativas al desarrollo, más que un desarrollo alternativo⁸.

Por su parte, Esteva plantea que el desarrollo sostenible no es otra cosa que la forma conceptual y política que está tomando un proceso de redesarrollo, tanto en el norte como en el sur, como una estrategia para sostener al desarrollo y no para sustentar el florecimiento y la duración de una vida social y natural infinitamente diversa⁹.

Una conceptualización atinada, acerca del término en disputa es aportado por Fidel Castro que señaló: "... El desarrollo no sólo es económico sino también social. Puede haber un crecimiento económico, deformado o dependiente, que no sirva a este objetivo ni conduzca a los fines esperados. Una política económica y social acertada debe tener como centro y preocupación al hombre. Si se traza una política que no corresponda a este contenido, no habrá desarrollo".

⁸ (Viola, 2000) "La crisis del desarrollismo y el surgimiento de la antropología del desarrollo" En: Viola, A. Antropología del desarrollo. Teorías y estudios etnográficos en América Latina. Paidós, Barcelona, pp. 9-64.

⁹ "...los noventa han alumbrado un nuevo ethos del desarrollo. Este sigue dos líneas claramente distinguibles. En el Norte, reclama el redesarrollo, es decir, desarrollar de nuevo lo que se había desarrollado mal o que se había quedado obsoleto (...) En el Sur, el redesarrollo también exige dismantelar lo que dejó el "proceso de ajuste" de los años ochenta, con el fin de hacer sitio a los despojos del Norte(...) y para las maquiladoras (...) La obsesión por la competitividad, por miedo de quedar fuera de la carrera, empuja a aceptar la destrucción de secciones enteras de lo que se había desarrollado durante los últimos 30 años. Sacrificadas en el altar del redesarrollo, se insertarán en su lugar dentro de planes transnacionales coherentes con las demandas del mercado mundial. En el Sur, de todas formas, el énfasis del redesarrollo no se recaerá en semejantes empresas, que adoptan la forma de enclaves tecnológicos y sociopolíticos (...) En nombre de la modernización y bajo el estandarte de la guerra a la pobreza (...) el redesarrollo del Sur supone lanzar el último y definitivo asalto contra la resistencia organizada al desarrollo y a la economía" (Esteva, 2000).

En consecuencia con lo anterior, se plantea que el desarrollo es un “...proceso que debe permitir a los seres humanos utilizar su potencial, adquirir confianza en sí mismos y llevar una vida digna y de realización. Es un proceso que libra a la gente del temor a las carencias y a la explotación. Es una evolución que trae consigo la desaparición de la opresión política, económica y social (...)”¹⁰ El desarrollo supone, por consiguiente, una creciente capacidad para valerse por sí mismos, tanto en el plano individual como colectivo.

El desarrollo económico, se define como el proceso en virtud del cual la renta real per cápita de un país aumenta durante un largo período de tiempo. En otros términos, el desarrollo es un proceso integral, socioeconómico, que implica la expansión continua del potencial económico. También se conoce como proceso de transformación de la sociedad o proceso de incrementos sucesivos en las condiciones de vida de todas las personas o familias de un país o comunidad.

El desarrollo económico incluye:

- Introducción de un producto nuevo o de calidad nueva.
- Introducción de un nuevo método de producción.
- Creación de un nuevo mercado.
- Conquista de una nueva fuente de oferta de materias primas o de bienes semielaborados.
- Nueva organización empresarial (por ejemplo, creación de monopolios o ruptura de monopolios existentes).

Además, implica una elevación sostenida del ingreso real por habitante, un mejoramiento de las condiciones de vida y de trabajo, una composición equilibrada de la actividad económica, una difusión generalizada de los beneficios del progreso entre toda la población, una efectiva autonomía nacional de las decisiones que afectan fundamentalmente el curso y el nivel de la economía, una elevada capacidad de transformación de las condiciones determinantes, en lo institucional y lo material de la vida económica, social y cultural del país, una aptitud de la sociedad para el disfrute pleno de los dones económicos y culturales, que en esencia constituyen la

¹⁰ (Sur, 1990) Desafío para el Sur, Fondo de Cultura Económica, México, p. 20.

denominada calidad de vida. “El desarrollo económico se da en función de la existencia de innovación y con una mejor combinación de los recursos existentes”.

Asimismo, el desarrollo económico consiste en mejorar las condiciones de vida que posee un individuo. Para (Farto López, 2016), el desarrollo se define como la mejora rápida y efectiva de los procesos productivos que modifican de manera positiva el entorno de un pueblo. En función de estas definiciones, se puede apreciar que el desarrollo va de la mano con el crecimiento económico, sin embargo, existen ciertas diferencias entre ambos.

El crecimiento económico es de tipo cuantitativo mientras que el desarrollo es de carácter cualitativo y cuantitativo. Este no solo incluye la necesidad de un alto nivel de calidad de vida sino más bien las mejoras en los indicadores de bienestar. Estos indicadores califican la calidad de vida que tienen los miembros de una economía. El desarrollo debe reflejarse en muchos aspectos, pero en especial en:

- a) La eliminación de la pobreza y la desnutrición.
- b) La disminución de tasa de mortalidad, es decir el aumento de la esperanza de vida, la cual se da en función de una buena alimentación, salud y educación.
- c) Acceso a los servicios básicos generales, en especial la vivienda digna.
- d) Acceso a fuentes de empleo, que incluyen el trabajo decente.
- e) Niveles altos de seguridad ciudadana.

Todos esos elementos son importantes de acuerdo con (Sen, 2000), puesto que el bienestar de una persona está estrechamente ligado a su capacidad para resolver asuntos y actuar. Todo esto provoca un ambiente positivo para el desarrollo de un individuo, lo dignifica y lo hace feliz.

De acuerdo con (Suárez, 2012), la distinción entre un país desarrollado o uno menos desarrollado, es su capacidad para resolver problemas conforme estos van apareciendo. Esta capacidad depende de planificaciones previamente establecidas, las cuales hacen uso del capital humano disponible en la economía, el desarrollo estructural, y los recursos disponibles, implica una mejor utilización de los mismos a fin de proporcionar soluciones rápidas y efectivas.

Este desarrollo económico forma parte de un desarrollo sostenible que, de acuerdo con la comunidad internacional en (Argüelles & Benavides, 2008) es el que garantiza cubrir las necesidades actuales sin comprometer la capacidad de solventar necesidades a las futuras generaciones. Por lo tanto el crecimiento económico es necesario para que exista desarrollo económico, ya que este eleva las rentas per cápita, lo cual proporciona oportunidades de poseer una mejor calidad de vida a los individuos.

En ese sentido el crecimiento económico consiste en el aumento de la producción de bienes y servicios de una economía, en un período de tiempo determinado. De tal forma, el crecimiento económico es descrito por (Martínez, 1992), como “un aumento del rendimiento de la actividad económica, es decir, un proceso sostenido a lo largo del tiempo en el que los niveles de actividad económica aumentan constantemente”. Esta definición destaca el desarrollo de la productividad, al considerar el aumento en el rendimiento de la actividad económica. La productividad hace énfasis en el uso eficiente los recursos existentes como (mano de obra, maquinarias, conocimientos, entre otros), generando disminuciones de costos y, por ende, aumento en las ganancias con la misma cantidad de recursos. La productividad indica la relación existente entre lo que se produce y lo que se invierte para producir, como tiempo y recursos (Pagés, 2010).

Sin embargo ¿qué es un proceso sostenido de crecimiento? Existen varios enfoques al respecto, entre los que se destaca aquel referido al proceso sostenido, como un aumento permanente de la producción, mientras que un aumento momentáneo o estacional en la producción, se denomina expansión para los autores (Casani, Llorente, & Pérez, 2008).

Otra definición de crecimiento económico, presenta relaciones con el desarrollo económico al considerar elementos de corte social, como por ejemplo lo mencionan los autores Fernández, García, Vallés, Ogando, Pedrosa, Miranda, Gómez y Urueña, (2006) en (Castillo, 2011), quienes definen al crecimiento económico como “el aumento de la capacidad de producción, del PIB por habitante, del consumo por

habitante, relacionado con el nivel de vida, de la productividad de los factores de producción”.

Esta posición también es considerada por (Kuznets, 1966) en (Galindo, 2011), quien define al crecimiento económico como “un incremento sostenido del producto per cápita o por trabajador”. Una tercera forma de definir al crecimiento económico es la presentada por (Fermoso, 1997) como el “aumento cuantitativo y cualitativo de las rentas reales producido en un país en un lapso de tiempo determinado”. En otros términos, es el incremento real de la producción nacional.

Un aumento cuantitativo, puede ser calculado en términos numéricos, como el PIB per cápita, mientras que la parte cualitativa tiene que ver más con el bienestar de la sociedad. Para (Castillo, 2011) el crecimiento económico, se mide a través del aumento porcentual en el producto interno bruto (PIB) o el producto nacional bruto (PNB). De acuerdo a los precedentes se puede inferir entonces que el crecimiento económico es el aumento de lo que se produce dentro de un país y también de la capacidad que tiene este, para producir; en un periodo determinado. El crecimiento será mayor en la medida que se desarrolle la productividad en el uso de los recursos existentes.

El desarrollo económico y el crecimiento económico no son sinónimos y tienden a tomarse como tal. El significado del desarrollo económico, es más amplio e incluye al crecimiento económico; el crecimiento es una parte del desarrollo económico, y de menor alcance, debido a que es “esencialmente un concepto cuantitativo” (Kuznets, 1955).

El desarrollo económico, puede ser definido “en término de metas o como un proceso que incluyen en el crecimiento con el fin de mejorar el bienestar económico de una comunidad”. Con esta definición, es posible interpretar el crecimiento económico como una de las diferentes metas que comprenden el desarrollo económico.

Pero que el crecimiento económico sea una parte del desarrollo, no significa que sea el desarrollo, de hecho, es un error común mantener “una visión reducida de desarrollo al equiparlo con el crecimiento económico, el crecimiento de la productividad y el crecimiento del empleo” (Naudé, 2011).

Siguiendo a (Naudé, 2011), se puede apreciar en su concepción del desarrollo económico, el carácter parcial del crecimiento frente al desarrollo, al definir a este último como las “mejoras sostenibles en el bienestar material de una sociedad, lo que se evaluará por ejemplo por el PIB per cápita, el crecimiento del PBI, la productividad y el empleo”. Es por esto, que el carácter limitado respecto al desarrollo económico, es fácilmente observable en la definición de (Kuznets, 1966): “el crecimiento económico es un instrumento sostenible del producto per cápita o por trabajador”.

La expresión concreta del análisis del desarrollo y del crecimiento económico, puede afirmarse que se dan al nivel territorial, sin desconocer los procesos que tienen una implicación macroeconómica.

1.2 El crecimiento económico como componente del desarrollo territorial

La gestión estratégica del desarrollo parte de considerarse como un proceso de cambio socioeconómico dirigido, que involucra a todos los agentes del territorio¹¹ y que constituye un “proceso localizado de cambio social sostenido que tienen como finalidad el progreso permanente de la región, de la comunidad regional como un todo y de cada individuo residente en ella”¹². Para que este proceso pueda desarrollarse requiere como condición necesaria, aunque no suficiente, la existencia del crecimiento económico.

El papel del crecimiento económico ha transitado por diferentes enfoques. En la época del cuarenta se homologó al desarrollo, excluyendo de este último, las condiciones sociales y políticas que les son inherentes. En aquel momento, consideraban los teóricos de entonces, que el crecimiento dependía fundamentalmente de concentrar inversiones y recursos para lograrlo en determinados países, lo que permitiría su difusión tanto a otros países como a territorios. No obstante, en la contemporaneidad casi todos los economistas coinciden en que no todo crecimiento económico genera imprescindiblemente desarrollo, quedando demostrado que en países con un rápido crecimiento no han sido capaces de reducir carencias sociales y económicas de importantes segmentos

¹¹ (González, De Dios, & Montejo, 1998) “La gestión del desarrollo regional. Nuevos retos para la economía cubana actual”, Memorias del I Taller Internacional sobre Desarrollo Regional, Universidad de Camagüey, mayo, 1998.

¹² (Boisier, 1998) “El difícil arte de hacer región”, Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolomé de las Casas, Lima, 1998.

de la población y, en contraposición, otros países sin crecimientos espectaculares han logrado buenos niveles de desarrollo por la vía de una hábil utilización de los recursos disponibles¹³.

Según (Rodríguez, 1983), desarrollar es crecer armónicamente, de forma auto - sostenida y revertida en el pueblo y además como condición de ello, la existencia de la independencia nacional que posibilita la asunción de los controles fundamentales de la economía nacional¹⁴.

Cuando se centra la atención en el aspecto económico del desarrollo, o sea, en su fuente material para el cambio social, se manifiesta que aún en los países con un nivel alto, no se logra su distribución uniforme en todo el espacio subnacional. De ello el auge de las políticas encaminadas a la reducción de las disparidades que se generan como resultado de dicho proceso. La vía que se ha propuesto para lograr dicho objetivo es la movilidad de las inversiones y otros factores de producción hacia los espacios más deprimidos.

La práctica demostró la insuficiencia de esa concepción, pues no fue capaz de provocar la esperada difusión del crecimiento y propició un replanteo que cambió la visión del desarrollo económico. En este escenario comenzó a adquirir cada vez más importancia el análisis de las potencialidades de los territorios. En este sentido, el crecimiento económico debe concebirse como el crecimiento constante de la riqueza acorde con el crecimiento de la población y, traducirse en un incremento del ingreso per cápita y en el fácil acceso de la población a los bienes y servicios creados bajo la condición de un eficiente uso de los recursos.

Eso se refiere a los aumentos cuantitativos de los niveles de actividad. Debe ser auto - sostenido, o sea, producirse en aquellas actividades que aseguran la elevación de los niveles productivos a largo plazo. Lo cual determina que debe manifestarse en las actividades de mayor peso en la estructura económica territorial, para provocar un efecto multiplicador mediante encadenamientos productivos. Sus fuentes directas

¹³ (PNUD, 1996), Informe sobre Desarrollo Humano.

¹⁴ Rodríguez C. R., "Letra con Filo" pág. 61, Editorial Ciencias Sociales, Ciudad de La Habana, 1983.

son el trabajo y el capital, aunque también de forma más directa se ve influido por la educación, la tecnología y el progreso científico.

De lo anterior se deriva que el crecimiento económico regional entendido como un aumento significativo de la capacidad de generación de bienes y servicios, está en dependencia de¹⁵:

1. Los recursos existentes en el territorio, tanto natural como humano y, de la relación tecnológica entre ellos.
2. La articulación existente en la economía de la región, referida a los nexos físicos y económicos.
3. El monto de los recursos financieros generados en la región y los captados por ella.
4. La captación y reconversión del excedente económico, aspecto que se condiciona por la política tributaria y el gasto fiscal.
5. La inserción en el mercado internacional a partir de la exportación significativa de los recursos y bienes, con un aumento de la competitividad de los sectores localizados en el territorio.
6. La progresiva diversificación de la estructura económica regional.

A los cuatro primeros (Boisier, 1995), los llama crecimiento económico absoluto y a los dos últimos los denomina como crecimiento económico relativo.

Para lograr un crecimiento económico sustancial existen dos vías: la primera se refiere a un impulso inicial que requiere de un plan de inversiones a gran escala que abarque varios sectores económicos.; la segunda, mediante un enfoque selectivo. En las diferentes etapas por las que ha transitado la economía angolana se ha utilizado indistintamente uno u otro criterio, pero en la situación reciente de la inestabilidad en los precios del petróleo, el enfoque selectivo adquiere relevancia y, de hecho, ha sido el enfoque seguido al seleccionar la industria petrolera para provocar un efecto multiplicador en el país. Este enfoque selectivo en el momento actual se pone más énfasis que nunca en la eficiencia de los resultados.

¹⁵ Boisier, S., "En busca de esquivo desarrollo regional: entre la caja negra y el proyecto político", LC/IP/G. 91, ILPES, Santiago de Chile, 1995.

La importancia del momento económico en la obtención de un nivel de desarrollo, aunque no sea el único elemento a considerar, es un aspecto relevante. Por lo tanto el análisis de su dinámica, su eficiencia, su estructura para evaluar si se produce en las actividades fundamentales y de las posibles vías de crecimiento son determinantes en la concepción de la estrategia de desarrollo. Para ello es necesario considerar qué indicador o conjunto de ellos posibilitan caracterizar cuantitativamente el crecimiento económico.

1.3 Espacio y región como unidades de análisis

Para muchas escuelas de pensamiento económico espacial, una región es un término geográfico usado con una gran gama de significados que, de forma general, designa a un área geográfica más grande que las subregiones o subdivisiones que la constituyen. Esta puede ser de un continente como África, Europa, Asia, América y Oceanía. Así como una parte del continente americano (América del Sur). Comprende también al conjunto de países o un conjunto de departamentos o un conjunto de provincias, etc., y es mayor que un sitio específico. Así, una región, puede ser vista como el conjunto continuo de unidades más pequeñas (por ejemplo, un conjunto de municipios), o como la sección de un todo más grande (como los países que integran la Comunidad Andina). Así, el concepto de región está indisolublemente ligado al de escala, por lo que podemos considerar la existencia de regiones de diversos tamaños, desde regiones supranacionales hasta un reducido valle de montaña.

La estructura espacial concierne aquellos aspectos del desarrollo económico que tienen significación geográfica o local. Para pasar a ser visto como un entramado de intereses y relaciones de todo tipo de una comunidad regional que se ha formado históricamente con una identidad y una cultura propias. Al respecto Tobler¹⁶ planteó que en el espacio geográfico todo se encuentra relacionado con todo, pero los espacios más cercanos, están más relacionados entre sí, ya sea por temas económicos, sociales o ambientales.

¹⁶ Waldo Tobler formuló la primera ley de geografía y consideró que “todas las cosas están relacionadas entre sí, pero las cosas más próximas en el espacio tienen una relación mayor que las distantes”. Esta observación se encaja con la ley de la demanda, que indica que las interacciones entre los lugares son inversamente proporcionales al costo del recorrido entre ellos.

Hay tres factores que llegan a determinar la existencia de una región en particular, dos de ellos: el espacio y la población, que tienen carácter universal, y el tercero es privativo en cada caso, este tercer factor está asociado a identificar un esquema teórico de formación de región a partir de tres fases: Primero, definir en qué disciplina o ciencia el investigador está actuando, segundo, cuáles son los problemas y objetivos a tratar, tercero, formulación de criterios para regionalización. Por tanto, es espacio y región a la vez un país y es esta postura teórica la que sustenta la selección como unidad de análisis a Angola como país.

En ese sentido, el estudio de los problemas económicos relacionados con las regiones y su funcionamiento llamaron la atención de algunos teóricos desde comienzos del siglo XIX y XX. Muestra de ello fueron los intentos por formular la teoría de la localización de la producción con el objetivo de determinar las condiciones que permitieran asegurar el mayor beneficio económico para una empresa, centrándose en la minimización de los costos del transporte. En especial se destacó en este sentido la escuela Alemana.

Luego el problema se amplió, ya no solo se trataba del emplazamiento óptimo de una empresa, sino de las relaciones entre las que estaban agrupadas por un monopolio de forma tal que se pudiera determinar la zona geográfica de distribución y consumo de un producto, lo cual implicó una redefinición de las teorías de análisis del desarrollo regional. Surge así la teoría espacial entre cuyos máximos representantes se encuentra Walter Isard¹⁷.

En la figura 1 se muestra gráficamente la evolución del pensamiento económico espacial que se muestra a continuación:

¹⁷ (Isard, 1960) Representante de la escuela norteamericana de investigadores regionales. En su libro "Métodos de análisis regional", Filadelfia, 1960, expone técnicas de análisis regional, que independientemente de sus limitaciones, constituyeron un importante aporte en este campo.

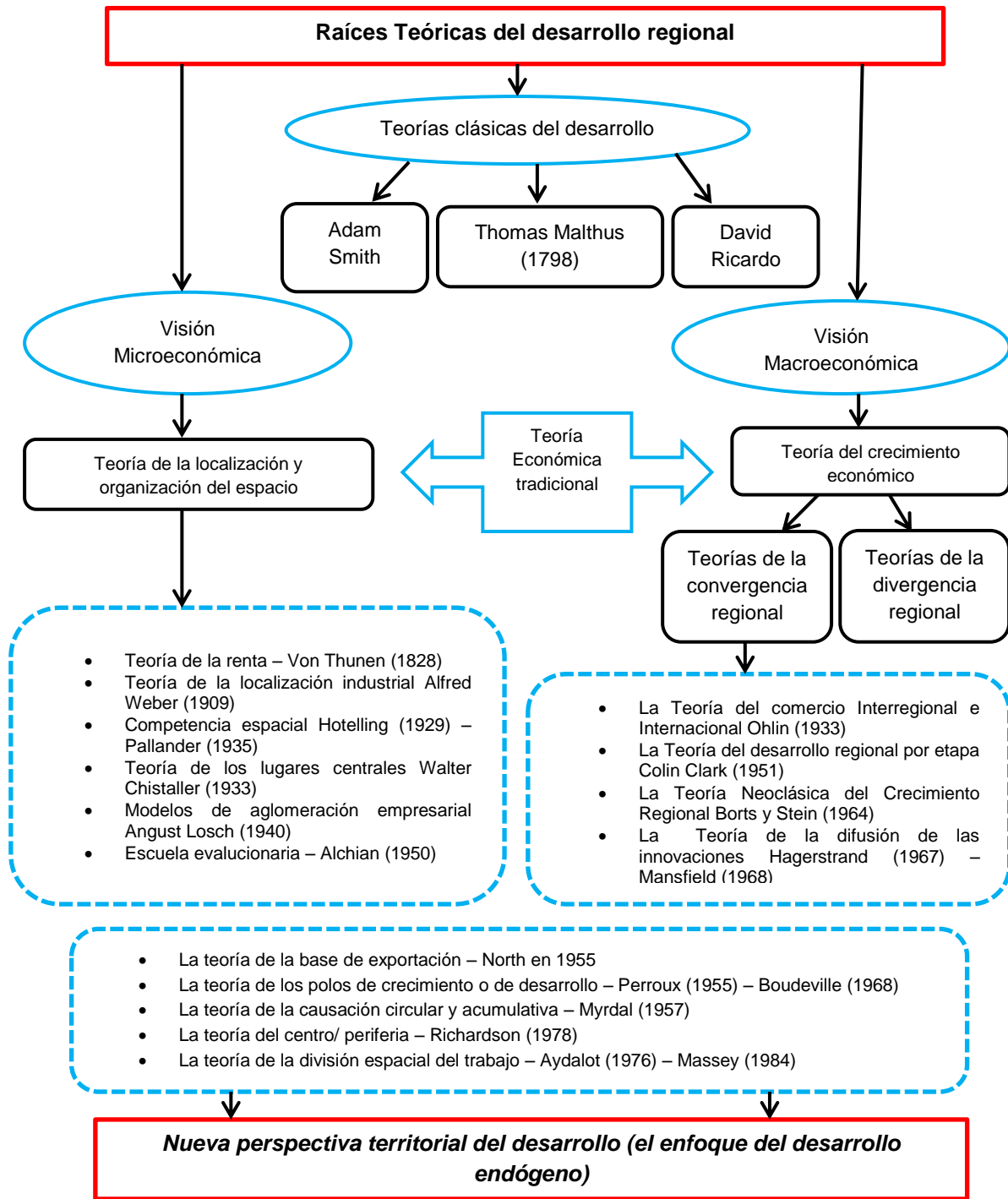


Figura 1. Raíces teóricas del desarrollo regional

Fuente: Tomado de Forteza, S., (2009)

Esas teorías han encontrado aplicaciones y modificaciones, según la necesidad de expresar determinados problemas dados en el desarrollo regional. Existen otras concepciones donde se aborda el desarrollo regional como efecto de enfocar el proceso de producción en su carácter social y no absolutizando el aspecto técnico, con estos puntos de vista se identifica la corriente contestataria¹⁸.

En estas concepciones no se asume para una región la organización territorial de las fuerzas productivas, las condiciones de reproducción de su población y la organización del trabajo en correspondencia con los elementos anteriores, esto es en referencia al aspecto económico. En lo social, se reducen a determinar indicadores demográficos, de salud, de educación y per cápita de equipamiento colectivo, sin tratar de evaluar el nivel de vida alcanzado.

Alternativamente a la concepción funcional del espacio en la que se apoyaron las teorías presentadas con anterioridad, se viene alzando, no de manera necesariamente incompatible, sino más bien complementaria, nuevos planteamientos basados en la Perspectiva Territorial del Desarrollo, que conciben el espacio de una manera activa.

A pesar de los avances teóricos en el ámbito de la economía regional, ya sea que respondan al pensamiento clásico, neoclásico o keynesiano, seguían existiendo inconsistencias, entre estos y la práctica, que se expresaban principalmente en el avance progresivo del cambio tecnológico y los problemas que surgen al asumirlo como condición exógena; situación que se materializó en los años ochenta en la formulación de la Teoría del Crecimiento Endógeno.

El propósito de este enfoque era construir modelos en los que la tecnología sea endógena, esto es, que responda a opciones deliberadas de los agentes económicos; y en los que entren a jugar como determinantes del crecimiento, el conocimiento, el capital físico, el humano y las políticas macroeconómicas. El adelanto expuesto por esta teoría, aunque como lo indica su nombre sigue tomando al crecimiento económico como elemento central, es sin embargo que incorpora el factor humano y el conjunto de sus conocimientos como elemento causal de este crecimiento y por tanto de desarrollo.

¹⁸ Esta corriente surge en el seminario sobre la problemática regional en América Latina, celebrado en México, 1978.

La mayoría de los autores que han hecho aportes a la literatura teórica del crecimiento endógeno enfatizan que sus modelos son complementarios más que antagónicos con el de Solow. A partir del trabajo pionero de Romer (1986), es posible localizar distintos enfoques de investigación en la línea del crecimiento endógeno, no excluyentes entre sí. Algunos modelos se basan en la presencia de un sector de investigación y desarrollo en la economía, que constituye la fuente del proceso de innovación y por lo tanto de incremento de la productividad total. Otros, hacen énfasis en la acumulación de factores -en particular del capital humano- que, al generar efectos de derrame en la producción, evitan la caída de los rendimientos marginales del capital físico.

Entre los trabajos que enfatizan el rol de la existencia de un sector de investigación y desarrollo en la economía como fuente del proceso de innovación, están Romer (1990) y Grossman y Helpman (1991). También para Grossman y Helpman (1991) la base del crecimiento está en el aumento del stock de conocimientos y en la acumulación de capital humano, pero a diferencia de Romer, el capital humano es una variable endógena que depende de la decisión que toman individuos, con similar capacidad de adquirir habilidades.

Entre los modelos que destacan fundamentalmente las externalidades que surgen de la acumulación de factores como motor del crecimiento, existe una variada gama de autores que han tratado el tema. Entre ellos se encuentran, además de los mencionados, Lucas (1988), Rebelo (1991) y Young (1991) como los más relevantes. Sus principales aportes se centran en que el cambio de la productividad total de los factores no se produce por efecto de la innovación en sentido estricto.

Como plantea Benavides (1997), los modelos de crecimiento endógeno no solo plantean una nueva formalización, en ellos existe además, una nueva economía política en la cual se ha abandonado de manera gradual el marco ricardiano (rendimientos decrecientes y ausencia de cambio técnico endógeno) en el cual se basaba el trabajo de Solow.

En conclusión, el desarrollo económico de cada región depende no solo de los recursos naturales que posea, sino, entre otras variables, la forma en se utilizan a partir de la organización espacial y el comportamiento de la dinámica de la estructura

económica en función de dichos elementos mencionados. Por ello, el estudio de dinámica de la estructura económica del territorio en análisis, se debe caracterizar con referencia a sí misma (análisis intrarregional) y con referencia a la región a la que pertenece (análisis interregional).

1.4 Evolución teórica acerca de la estructura económica

El término estructura en la economía es una proyección de su uso en otras disciplinas. De las definiciones más relevantes se pueden establecer dos grupos (Beiras, 1971) “aquellas en las que predomina la idea común en que están ordenadas y combinadas las partes o los elementos de un todo (...) y aquellas en las que predomina como primera acepción, la que se refiere al sentido etimológico del término estructura en latín”.

De hecho, las principales aportaciones del término estructura pertenecen a autores estructuralistas como Pouillon, Piaget, Godelier y otros¹⁹. Barco (2006), por ejemplo, señala las tres posibles significaciones del término: a) estructura de la realidad, b) estructura del modelo descriptivo, c) estructura del modelo estructural.

En ese sentido, Lévis Strauss, (1958), coincide con Schumpeter en la idea del que el “todo” y los “elementos” de “relación” y de “cambio” serán los componentes fundamentales de lo “estructural”. Perpeñá Grau señaló como estructuralistas de su época con significativas aportaciones a Wagemann, J. Schumpeter, C., Perroux, Euken, Tinbergen, Marjolin, Akerman y Sellier²⁰. No obstante Perpeñá Grau atribuye a Harms, B. (1926)²¹ la primera definición de estructura aplicada a la economía.

¹⁹ Pouillon, J. “Presentación: un ensayo de definición”, en (Pouillon, 1961) “Problemas del estructuralismo del siglo XXI, México; (Piaget, 1968) “Le structuralisme”, PUF, Paris; (Godelier, 1967) “Racionalidad e irracionalidad en la economía”, Siglo XXI, México.

²⁰ Para profundizar ver (Perpeñá Grau, 1936) “De economía hispana- contribución al estudio de la constitución económica de España y de su política económica, especialmente a comercial exterior”, en Apéndice de Haberler, G. “El comercio internacional”, Labor, Barcelona. Y “De estructura económica y economía hispana”, Rialp, Madrid, (1952).

²¹ Según Harms, B. “estructura, en general, es un concepto que entiende el modo y manera como están integradas las varias partes en y formando un todo. En economía consiste en un todo o unidad formada por la multiplicidad de las relaciones económicas; y en lo social por la multiplicidad de las relaciones humanas; ambas significan construcciones de la diversidad en una unidad. Para profundizar ver (Harms, 1926) “Weltwirtschaftliches Archiv”, Kiel, 1926, citado por (Perpeñá Grau, 1956). “De Filosofía del Orden Económico”, Revista Pensamiento, Madrid, pág. 295.

Sin embargo, es a Marx a quien se debe la primera definición de estructura económica. En el prólogo a su obra “Contribución a la Crítica de la Economía Política” (1859) formula claramente el concepto:

“En la producción social de su existencia, los hombres establecen entre sí relaciones determinadas, necesarias, independientes de su voluntad, relaciones de producción que corresponden a un grado determinado de desarrollo de fuerzas productivas materiales. El conjunto de estas relaciones de producción forma la estructura económica de la sociedad, la base real sobre la que se levanta la superestructura jurídica y política a las que corresponden determinadas formas de conciencia social”.

Y agrega seguidamente:

“(…) el modo de producción de la vida material condiciona el proceso de la vida social, política y espiritual en general. (...) al llegar a una determinada fase de desarrollo, las fuerzas productivas materiales chocan con las relaciones de producción existentes (...). De formas de desarrollo de las fuerzas productivas, estas relaciones se convierten en trabas suyas. Y se abre así una época de revolución social. Al cambiar la base económica se revoluciona más o menos rápidamente, toda la inmensa superestructura erigida sobre ella”²².

Ambas citas permiten concluir que:

- a) La realidad económica y social está constituida por cuatro niveles de significación: la infraestructura o base material, la estructura económica, las relaciones de producción y la superestructura.
- b) Los cambios en la base económica determinan los cambios en la superestructura, es decir, cambio estructural o transformación social.

Una línea particular del pensamiento marxista, que se conoce como estructuralista marxista, sostiene la idea de estructura unida a la idea de contradicción. Su máximo representante M. Godelier (1967) plantea que cuando las relaciones entre las estructuras alcanzan un límite, se impone un cambio estructural, no necesariamente

²² Para profundizar ver (C. Marx, 1963) Prólogo de la Contribución a la Crítica de la Economía Política (1959), en Obras Escogidas, vol. 1, Editora Política, La Habana. Cuba.

voluntario, sino inmerso en el propio proceso histórico de la sociedad que lo experimenta.

Ese autor introduce dos términos: sincronía y diacronía de la estructura, como esencia de los hechos y fenómenos, de contradicción y de cambio estructural. En su obra "Sistema, estructura y contradicción en *El Capital*" en Problemas del estructuralismo, considera que "para comprender estructuralmente la diacronía, es necesario y suficiente plantearse que el desarrollo dialéctico no viene del seno de la estructura misma, sino de la alteración que rebasa en un punto dado los límites de su compatibilidad (con el grado de desarrollo de las fuerzas productivas, de un país, un territorio, por ejemplo)²³.

Por su parte (Vidal & Martínez, 2007) hacen referencia a los siguientes niveles de abstracción en el análisis de la estructura económica:

- a) el más alto nivel de abstracción se refiere al análisis del comportamiento, constitución y funcionamiento de los sistemas económicos, como construcciones referidas a realidades estructurales y sociales concretas. Los modos de producción.
- b) en un segundo nivel, el análisis de la concreción histórica de los modos de producción, de las formaciones sociales concretas y a su articulación internacional en forma de sistemas.
- c) en el tercer nivel, análisis de cada una de las partes que conforman dichos sistemas, es decir, análisis concretos de las formaciones económicas sociales.
- d) en cuarto lugar, sin perder de vista su posición en estructuras más globales, se inscribe el análisis regional, urbano y sectorial. En cada nivel de abstracción, se entiende que se hace preciso hacer referencia a la base material sobre la cual se asienta la sociedad, es decir, su infraestructura.

De lo planteado se concluye que la relevancia del estudio de la estructura económica está determinada, entre otros componentes, por la influencia que ejerce en la aceleración del ritmo de desarrollo de las fuerzas productivas del sistema. La no coincidencia en el nivel de desarrollo de las fuerzas productivas respecto a las

²³ Para profundizar ver (Godelier, 1967) "Racionalidad e irracionalidad en economía", Siglo XXI, México.

relaciones de producción y superestructura, condiciona la necesidad del cambio en el mecanismo de gestión económica y la planificación como uno de sus componentes principales.

La estructura económica responderá a las necesidades de la región, en la medida en que sea más acertada la organización territorial de la economía, en lo cual tiene un papel determinante el grado de dotación de los recursos disponibles, su utilización y distribución a nivel sectorial.

En ese sentido, los sectores son los grandes agregados en los que se dividen el conjunto de actividades económicas que se realizan en un territorio, o región, a efectos de facilitar su análisis. Estos se clasifican en: sector primario que agrupa las actividades como por ejemplo minería, agricultura, ganadería, pesca y silvicultura; sector secundario que incluye la industria manufacturera o transformadoras y, el sector terciario que es del comercio y servicios en general. A esta taxonomía se añade recientemente, el denominado sector cuaternario, en el cual se suelen incluir las actividades económicas relacionadas con el ocio y la tecnología. Cada uno de esos sectores, están divididos en subsectores económicos y así sucesivamente, hasta llegar a las actividades económicas más elementales.

A nivel internacional, se utiliza la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU)²⁴ de Naciones Unidas. Sobre ella se basan las adaptaciones, como es el caso de la Nomenclatura estadística de actividades económicas de la Comunidad Europea (NACE). Las correspondencias o equivalencias entre la clasificación por sectores económicos y la CIIU, son las que se muestran en el cuadro 1:

²⁴ La Dirección Nacional de Cuentas Nacionales del Instituto Nacional de Estadística e Informática, señala que “La CIIU es una clasificación de actividades cuyo alcance abarca a todas las actividades económicas, las cuales se refieren tradicionalmente a las actividades productivas, es decir, aquellas que producen bienes y servicios, tal como se reconoce en el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) y en la Clasificación Central de Productos (CPC)”, (INEI 2010).

Cuadro 1 Clasificación por sectores económicos y la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU)

CLASIFICACIÓN POR SECTORES	CIIU
Sector	Sección
Subsector	División
Rama de actividad	Grupo
Actividad	Clase

Fuente: Instituto Nacional Estadística e Informática (INEI) – Perú

1.5 La economía angolana en el contexto actual

Angola es un extenso país con escasa población relativa y abundantes recursos naturales, además de petróleo, que sobresale por el elevado valor de la producción y el importante volumen de sus reservas; pero también destaca por el desigual reparto de sus riquezas y la desvelada corrupción política, que ha posibilitado el enriquecimiento de una reducida élite vinculada al poder. Mientras que la mayoría de la población se mantiene por debajo del umbral de la pobreza, registra una elevada incidencia de enfermedades infecciosas y parasitarias, una alta tasa de mortalidad infantil y una limitada esperanza de vida; y asimismo llama la atención por el importante impacto ambiental de la actividad petrolera. Angola mantiene una estructura productiva incipiente todavía.

El hecho de que la guerra civil finalizase en el año 2002 tras 27 años de conflicto, ocasionó la destrucción del tejido productivo e industrial del país. Prácticamente todo lo que necesita el país es importado con la excepción de los recursos naturales: petróleo y minerales. La agricultura se encuentra también en una etapa incipiente debido a que no se han podido recuperar los cultivos de la época colonial.

Una de las principales preocupaciones del gobierno después de la independencia fue la situación económica del país, pues la guerra había paralizado el aparato

productivo, y entre las prioridades estaba la reconstrucción de las infraestructuras destruidas durante el conflicto. Además, buena parte de la economía del país se había desintegrado cuando los europeos emigraron masivamente y se llevaron todo lo que pudieron transportar, dejando inoperantes y destrozadas las instalaciones productivas. La respuesta inicial del gobierno fue la creación de un gran sector estatal para la planificación económica, siguiendo el modelo de los países socialistas. En este sentido, desde 1976 empezó la nacionalización de las compañías privadas de capital portugués, relacionadas con la industria minera, del sector bancario y de muchas otras empresas, mediante la Ley de Intervención Estatal de marzo de 1976. A pesar de ello, el Gobierno siguió incentivando el apoyo al sector privado y la inversión extranjera para facilitar la reconstrucción del país, mediante la Ley de Actividades Petrolíferas de 1978 y la Ley de la Inversión Extranjera y de Minas de 1979, como reflejo del pragmatismo que ha orientado desde entonces una parte de sus actuaciones.

El país inició su reconstrucción, después de la guerra civil utilizando un modelo de desarrollo situado a medio camino entre la economía de planificación centralizada y la economía de mercado, que algunos autores han considerado como una versión particular de “la consolidación de la paz liberal”, realizada por las élites locales en beneficio propio.

El país pretende mantener e incluso desarrollar, con nuevas explotaciones en aguas profundas, la industria del petróleo promoviendo al mismo tiempo la diversificación económica. La economía depende en buena medida de las industrias extractivas, fundamentalmente del petróleo, y requiere una importante diversificación mediante el desarrollo del sector privado. Gran parte del PIB se deriva pues de la demanda externa de petróleo. Angola es actualmente el segundo mayor productor de crudo de África Subsahariana tras Nigeria. El sector, intensivo en capital, domina la economía del país. En 2015 el crudo ha representado el 92 por ciento de las exportaciones y el 45 por ciento del PIB y emplea en un porcentaje reducido de la población activa.

En 2012, en la composición del PIB por sectores tenía la siguiente estructura:

1. el sector agrícola suponía un siete por ciento.
2. un 0,25 por ciento la pesca y derivados.
3. un 0,84 por ciento la industria diamantífera; un 46,90 por ciento el sector petrolífero.
4. un 6,50 por ciento la industria transformadora; un 8,60 por ciento la construcción.
5. energía un 0,14 por ciento y un 22 por ciento el sector de servicios, representado por otros sectores el 7,4 por ciento.

El extenso país africano es considerado por algunos autores como un paradigma de la denominada “maldición de los recursos”, que es un intento de explicar el escaso desarrollo socioeconómico que registran algunos países ricos en recursos naturales, como Angola, debido en primer lugar a la apropiación de los ingresos del petróleo por parte de una minoría de la población, vinculada al poder político, militar y económico y también como consecuencia de la generalización de una economía y una cultura rentista, que no estimula la inversión en los sectores económicos no extractivos y depende en gran medida de las importaciones de bienes y servicios para el abastecimiento del país.

Este grave problema de perversión del modelo de explotación y aprovechamiento de los recursos naturales limita el desarrollo económico del país, impide la necesaria redistribución de la riqueza generada y condena a la pobreza a la mayor parte de la población. La solución al mismo radica, según (Sachs, 2007), iniciador de la teoría de la maldición de los recursos, “en la transparencia y en la rendición de cuentas” por parte de los gestores públicos en sus actuaciones al frente de los intereses colectivos.

En este contexto, los indicadores humanos de Angola no han evolucionado en consonancia con el rápido crecimiento de la riqueza, derivada de la explotación petrolífera, que sitúa al país en la posición número 58 en relación con el valor del PIB (100.990 millones de dólares, según el Banco Mundial); pues varios millones de angoleños tienen acceso limitado a servicios sociales básicos, razón por la cual Angola clasifica en el lugar número 146 entre 169 países en el índice de desarrollo humano del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, con un valor de

0,403, que se sitúa ligeramente por encima de la media regional de África Subsahariana (0,389).

La discrepancia entre estos indicadores demuestra que la riqueza petrolera del país está concentrada en la élite política, que el número de empleos creados por la industria de la extracción y refino ha sido escaso, pues en 2005 ocupaba a menos de 11.000 persona, por lo que la mayoría de la población está sumida en la pobreza. Este grave problema en la distribución de la riqueza iba a ser reducido, según pronosticaba el presidente angoleño en un mensaje de fin de año dirigido a la nación en 2002, “mediante una estrategia sostenible a largo plazo, basada en el crecimiento económico y en la utilización intensiva de la mano de obra, teniendo como factor productivo importante el trabajo no especializado”, probablemente haciendo referencia al sector minero (Ferreira, 2005).

Dicha estrategia de creación de empleo no ha logrado cubrir sus expectativas, por lo que el desempleo y la pobreza continúan siendo los problemas más importantes del país para la mayoría parte de su población.

En el año 2004, el Gobierno de Angola aprobó el Documento Estratégico de Reducción de la Pobreza (PRSP, en sus siglas en inglés), iniciando el camino en la definición de metas para el desarrollo del país. El citado Documento integra los planes de desarrollo sectoriales elaborados por los respectivos ministerios y señala entre sus referencias los Objetivos de Desarrollo del Milenio y las políticas que emanan de la Nueva Alianza para el desarrollo de África y de la Comunidad de Desarrollo de África Austral (SADC).

Representantes oficiales del Gobierno de Angola reducen actualmente la proporción de pobres del país a solo un tercio de la población, que según su calculada expresión “padece pobreza social” a causa del largo periodo de guerra. La carencia de infraestructuras, la debilidad de la economía nacional y las deficiencias de servicios esenciales, como la educación, la formación profesional y la salud, según el análisis de la ministra de Planificación en el Foro Nacional para la Ejecución de los Programas Municipales de Desarrollo Rural Integrado y la Lucha contra la Pobreza.

Según la responsable gubernamental de programas de desarrollo, reducir la pobreza en el país, y en particular en las zonas rurales, requiere la continuidad y la intensificación de las acciones diseñadas por las autoridades para tal finalidad y la participación activa de los sectores representativos de la sociedad, como los líderes municipales, religiosos y comunitarios, los empresarios e intelectuales y las organizaciones no gubernamentales.

Para conseguir sus objetivos, el Programa Integrado de Lucha contra la Pobreza y Desarrollo Rural (PIDRCP), elaborado por el Gobierno, debe establecer las estrategias adecuadas para promover el incremento del salario mínimo en proporción al aumento general de la productividad en la economía y la formación profesional para trabajar en la agricultura y en la construcción, pero también en áreas como el comercio, las obras públicas, el acceso a microcréditos, la perforación de pozos para la obtención de agua y el tratamiento del agua de consumo, dentro de la unidad familiar.

CAPÍTULO 2 ANÁLISIS DE LA DINÁMICA DE LA ESTRUCTURA ECONÓMICA DE ANGOLA

En los epígrafes siguientes se explica el esquema seguido para analizar la dinámica de la estructura económica de Angola y determinar los sectores más importantes en su desempeño y aquellos que no pueden ser obviados en la estrategia de desarrollo del país. La exposición abarca la preparación para el estudio donde se realiza una caracterización del territorio objeto de investigación, los indicadores seleccionados, los sectores del país a ser analizados, la forma en que se organizó la información y las dificultades presentadas en el proceso de recolección de datos. Las técnicas aplicadas corresponden fundamentalmente al análisis de dinámica estructural y la determinación de la especialización interna del país.

2.1 Esquema para el análisis de la dinámica de la estructura económica de Angola

Para el desarrollo de la investigación se elaboró un esquema general que muestra la secuencia de pasos lógicos definidos para el análisis de la dinámica de la estructura económica de Angola, el cual se muestra en la siguiente figura:

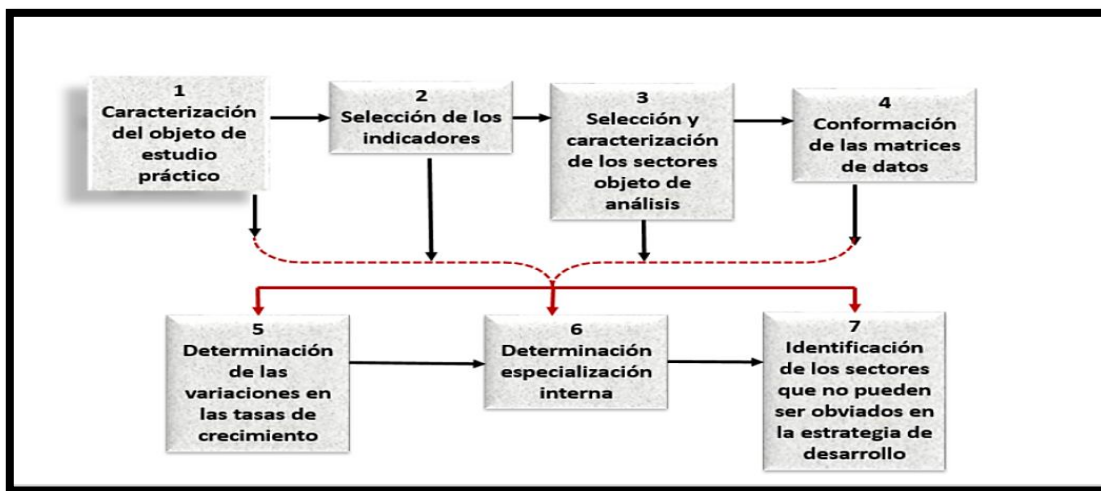


Figura 2. Esquema general para el análisis de la dinámica de la estructura económica de Angola

El esquema general persigue, a partir de los pasos lógicos definidos, lograr identificar adecuadamente aquellos sectores que no pueden ser obviados en la estrategia de desarrollo del país. A continuación, se describen los pasos de forma general:

Paso 1. Caracterización del objeto de estudio práctico: En este paso se realiza una caracterización general del país, desde el punto de vista físico geográfico, demográfico, social, económico y político, de forma tal que se tenga una visión general del objeto de estudio práctico en análisis.

Paso 2. Selección de los indicadores: Se seleccionan los indicadores a analizar sobre la base de la información pública disponible. Hay que tener presente que el sistema de información estadística de Angola es deficiente y la información que se encuentra de forma pública es limitada, solo se encuentran indicadores macroeconómicos de forma muy agregada a precios corrientes, lo cual constituye una limitación para el estudio.

Paso 3. Selección y caracterización de los sectores objeto de análisis: Para el caso que ocupa esta investigación, se seleccionarán los sectores de los cuales el país registra los datos macroeconómicos en la información pública del país en general.

Paso 4. Conformación de las matrices de datos: Con los indicadores y sectores seleccionados se conformarán las matrices de datos para el periodo 2002 al 2016. Esa información se organizará en una matriz tipo SECRE²⁵, la cual tiene la siguiente estructura:

²⁵ Ver Sergio Boisier. Cuaderno del ILPES No. 27 "Técnicas de análisis regional con información limitada" Pág. 33.

SEC	REG	R ₁	R ₂	R _j	R _m	$\sum_{J=1}^n SEC$
S ₁		V ₁₁	V ₁₂	V _{1j}	V _{1m}	V _{1j}
S ₂		V ₂₁	V ₂₂	V _{2j}	V _{2m}	V _{2j}
S ₃		V ₃₁	V ₃₂	V _{3j}	V _{3m}	V _{3j}
.....	
S _i		V _{i1}	V _{i2}	V _{ij}	V _{im}	V _{ij}
S _n		V _{n1}	V _{n2}	V _{nj}	V _{nm}	V _{nj}
$\sum_{i=1}^n REG$		V _{i1}	V _{i2}	V _{ij}	V _{im}	V _{sr}

Figura 3. Matriz de ordenamiento de datos sector/región (SECRE)

Dónde:

- R_j** j ésima región
- S_i** i ésimo sector o actividad
- V_{ij}** Valor del indicador seleccionado correspondiente al sector i en la región j
- $\sum_j V_{ij}$ Valor del indicador para el sector o rama
- $\sum_i V_{ij}$ Valor del indicador par la región
- $\sum_i \sum_j V_{ij}$ Valor del indicador para el total de regiones y sectores

Paso 5. Determinación de las variaciones en las tasas de crecimiento: Una vez conformada la matriz SECRE para el periodo definido se procede a determinar las tasas de crecimiento de cada sector en el periodo analizado, lo cual permite conocer las variaciones de su comportamiento en el tiempo, con un t⁰ como año base y un t¹ como año en curso. Para ello se utiliza la siguiente expresión matemática:

$$r_{ij} = \frac{V_{ij}^{t1}}{V_{ij}^{t0}}$$

Paso 6. Determinación especialización interna: En este paso se intenta dar respuesta a la siguiente interrogantes ¿qué tiene el territorio y en qué es fuerte? Esto lleva a detectar cuáles son las actividades fundamentales para el territorio, considerando las que tienen un peso importante en su estructura. Para ello se determina la especialización interna la cual está dada por el peso que tiene una actividad, rama o sector en el peso total de la región

$$E_{\text{int}} = \frac{V_{ij}}{\sum_i V_{ij}}$$

Toma valores entre 0 y 1. Mientras más se aproxime a 1 mayor importancia relativa posee la actividad en cuestión.

Paso 7. Identificación de los sectores que no pueden ser obviados en la estrategia de desarrollo: Una vez definida la especialización interna de Angola se procederá a partir de los resultados obtenidos, a seleccionar aquellas actividades o sectores que adquieran valores cercanos a 1. Precisamente estas son las que no pueden ser obviadas en la estrategia de desarrollo del país. Luego se analizará de forma general el estado de dichos sectores seleccionados en la coyuntura económica actual de Angola.

A continuación, se muestran los resultados alcanzados en la aplicación del esquema para el análisis de la dinámica estructura económica de Angola en el periodo 2012 al 2016.

2.2 Aplicación del esquema para el análisis de la dinámica estructura económica de la República Popular de Angola

Paso 1 Caracterización de Angola

Su nombre oficial es República de Angola, país del África austral que obtuvo su independencia de Portugal en 1975. Posee grandes recursos naturales que no ha podido explotar plenamente en su desarrollo debido a la larga guerra civil en la que se vio inmerso desde poco antes de la independencia hasta la primera década del

siglo XXI. Se encuentra habitado por distintas etnias que hablan numerosas lenguas y dialectos, aunque el idioma oficial es el portugués.

El país según (Estadística, 2014) cuenta con 24 383 301 millones de habitantes. El idioma oficial es el portugués y su capital es Luanda, principal centro económico y financiero de Angola. Está localizado en África Subsahariana y limita con el océano Atlántico, Namibia, Zambia y la República Democrática del Congo. Tiene una organización territorial dividida en 18 provincias (Bengo, Benguela, Bié, Cabinda, Kuando Kubango, Kwanza-Norte, Kwanza.Sur, Cunene, Huambo, Huila, Luanda, Lunda-Norte, Lunda-Sur, Malanje, Moxico, Namibe, Uíge y Zaire) (anexo 1).

La provincia de Luanda es la de mayor población, concentrando un 27 por ciento del total del país. Le siguen las provincias de Huíla con un 10 por ciento, Benguela y Huambo con un 8 por ciento, Cuanza Sur un 7 por ciento, Bié y Uíge con 6 por ciento. Son estas siete provincias las que concentran el 72 por ciento del total de la población residente en el país ("Resultado del Censo Angola.," 2014).

Angola presenta estaciones alternas bien diferenciadas, una lluviosa y otra seca. El clima de la franja costera es suavizado por la corriente de Benguela, por lo que tiene un clima similar al de la costa del Perú o de la Baja California. Es semiárido en el sur del país y en la costa hasta Luanda. Hay una corta estación lluviosa que va de febrero a abril.

Las tierras altas del interior tienen un clima suave con una temporada de lluvias, de noviembre a abril, seguida de una estación seca que va desde mayo a octubre. El clima de la meseta es saludable. La temperatura media anual en Mbanza Kongo es 22,2 °C; en Luanda, 23,3 °C; y en Caconda, 19,5 °C. El clima está muy influido por los vientos predominantes, que oscilan entre oeste, sudoeste y sudsudoeste.

La meseta angolana constituye un importante centro de recepción y dispersión de aguas, así tanto el río Zambeze como varios afluentes del río Congo tienen sus nacientes en Angola.

De forma general la economía de Angola se sustenta en la extracción de combustibles fósiles (petróleo) y sus derivados. Las extracciones de petróleo en

Angola hicieron crecer la economía de manera vertiginosa desde la recuperación de su estabilidad política, en 2002.

El país es actualmente el segundo país de África con mayor crecimiento económico en las últimas décadas. En 2009 su PIB fue de 114 400 millones de dólares. La producción de petróleo en 2005 alcanzó 1 400 000 barriles de crudo, con una previsión de más de 2 000 000 para 2019. Su explotación se ha consolidado en un conglomerado de empresas denominado Sonangol Group propiedad del gobierno. El 1 de enero de 2007 Angola fue admitida en la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP). Los principales yacimientos del país se encuentran en las aguas territoriales de Cabinda. El país es actualmente el segundo mayor productor de petróleo de África, tras Nigeria. Las reservas probadas de crudo están estimadas en 13 500 millones de barriles, equivalentes a 20,7 años al ritmo de producción actual.

Las principales áreas industriales del país se encuentran en los alrededores de Luanda (Viana – Catete), el polo de desarrollo de Benguela – Lobito y el área de Cabinda (situado entre los dos Congos). Si bien el peso de la industria petrolífera es aún muy grande en el conjunto de la industria, el país comienza a desarrollar industrias y proyectos de transformación de manufacturas (Luanda, 2017).

Coyuntura económica

La economía de Angola debido a la caída de los precios del petróleo, se ha ralentizado desde 2014. En este contexto, el crecimiento del PIB fue del 4,8 por ciento en 2014, del 3,0 por ciento en 2015, en el 2016 no superó el 0,6 por ciento y en el 2017 se estima que alcanzó el 2,7 por ciento. La previsión del Instituto nacional de Estadística para el 2018 señala un crecimiento del PIB del 1,6 por ciento, aunque otras fuentes lo cifran en una cuantía menor.

Se debe tener en cuenta que el crudo aporta casi el 44 por ciento del PIB (2017) así como la gran mayoría de los ingresos públicos y de divisas. En este sentido, cabe destacar la abrupta caída de los ingresos fiscales petrolíferos que rondó el 70 por ciento en el período 2013 - 2016.

En relación a los precios, el Índice de Precios al Consumidor en el año 2014 fue del 7,5 por ciento, en 2015 fue del 14,3 por ciento, en 2016 del 41,9 por ciento y se estima que en el 2017 alcanzó el 30,3 por ciento. En el 2016 sufrió un notable aumento debido en gran medida al efecto de la depreciación de la moneda local que se moderó durante el 2017.

Si bien las previsiones lo sitúan en un 31,1 por ciento para el 2018, se debe tener en cuenta la medida adoptada por el Comité de Política Monetaria del Banco Nacional de Angola (BNA) que durante el mes de enero está provocando una elevada especulación en los precios de los bienes en el país.

En relación con el tipo de cambio y reservas de divisas el descenso de los ingresos externos ha originado una fuerte presión en la cotización del kwanza (KZ) con el dólar. Dada la sensibilidad de la inflación al tipo de cambio, las autoridades han intentado mantener artificialmente la cotización a costa de la caída de reservas y el control de capitales. Así pues, el Comité de Política Monetaria del Banco Nacional de Angola (BNA) el 4 de enero de 2018 adoptó una nueva medida consistente en un sistema de flotación dentro de una banda con topes dentro de la cual la oferta y la demanda de divisas en las subastas convocadas por el BNA establecerán el tipo de cambio. Desde entonces se han realizados dos subastas, los resultados de la primera de ellas (11.01.2018) situó el precio de venta del euro en 221,6 KZ y el del dólar americano en 185,5 KZ, mientras que la segunda (24.01.2017) ofreció un precio de venta del euro 253,7KZ y del dólar americano en 207KZ.

Los expertos prevén que en el presente año el precio del euro alcance los 280 KZ-300 KZ. Destacar que el tipo de cambio en el mercado paralelo en enero del 2018 es de 1€:540KZ y \$1:460. Es probable que las presiones persistan debido a la falta de divisas en el país hasta el momento y que ha provocado un racionamiento de las mismas. No obstante, los precios del crudo están teniendo una notable recuperación durante el año 2017 e inicios del 2018, incluso sobrepasando los 70.0 USD el barril de Brent.

Referido a la balanza de pagos en 2013 y años anteriores se dieron superávits por cuenta corriente, pero desde 2014 se incurrió en déficit. Angola es un país relativamente abierto en cuanto al sector exterior se refiere; compra en el extranjero gran parte de lo que consume al tratarse de una economía post-conflicto con muy poca industria y una agricultura desarrollo. Las balanzas de servicios y transferencias son tradicionalmente negativas, debido a la actividad de las compañías petroleras, pero se han visto compensadas hasta 2013 por los fuertes superávits de la balanza comercial. En 2014, la caída del precio del crudo invirtió la situación y Angola incurrió en un déficit por cuenta corriente del 2,83 por ciento que aumentó en 2015 hasta el 7,95 por ciento, se mantuvo en el 2016 en el 7,90 por ciento y se estima que descendió a un 5,1 por ciento en el 2017. La previsión para el 2018 es del 4,3 por ciento, si el precio del petróleo continúa al alza se estima que el déficit se pueda reducir en los años venideros.

Como consecuencia inmediata del saldo negativo en la cuenta corriente, se obtuvo una fuerte presión en la tasa de cambio (descrita en el punto anterior) así como una tendencia decreciente alcanzada en junio de 2017, con un valor de 16,6 mil millones de USD, representado un 30,6 por ciento menos que en junio de 2016 y un 16,7 por ciento en relación a diciembre de 2013.

La deuda pública en diciembre de 2015 era del 57,4 por ciento del PIB. Sin embargo, a final del 2016 alcanzó el 71,6 por ciento del PIB, un aumento considerable de 14,2 puntos porcentuales. La previsión del FMI fue de una disminución de la deuda en 2017 hasta un nivel del 62,8 por ciento del PIB, dato que aún no ha sido avalado.

Así mismo, se prevé una continuación de la caída de la deuda hasta alcanzar el 54 por ciento del PIB a finales de 2018. En cuanto a la deuda pública interna destacar que la misma alcanzó los 5,393 mm de (KZ) mientras que el endeudamiento externo fue del 4,401 mm de (KZ). Los principales países acreedores de la deuda externa son: China, Brasil e Israel. En este sentido, cabe señalar que parte de las ventas de petróleo han estado comprometidas por la deuda con estos tres socios financieros.

En paralelo en 2016 el país alcanzó un déficit público de un 6,8 por ciento del PIB y un 6,9 por ciento en el 2017. Las previsiones para 2018 indican que se mantendrá el desequilibrio presupuestario, aunque con una ligera reducción, con un déficit del 6,4 por ciento del PIB, sin embargo, dependerá del desarrollo de los precios del petróleo en torno a los 65 dólares/barril así como a las dificultades para conseguir un incremento de la producción. A continuación, se muestran los principales indicadores económicos del país:

Tabla 2. Principales indicadores macroeconómicos

DATOS ECONÓMICOS	2015	2016	2017	ULTIMA CIFRA DISPONIBLE
Evolución del PIB (%)	3,0	0,6	2,7	1,6 (2018 p)
PIB por habitante (\$)	3.874	3.514	4.007	4.165 (2018 p)
PIB absoluto (M\$ corrientes)	102.627	101.459	119.426	128.303 (2018 p)
IPC (variación últimos 12 meses (%))	14,3	41,9	30,3	31,3 (2018 p)
Tipo de interés de referencia	17,1	20,17	20	22,8 (2018 p)
Desempleo (%)	24,2	N.D.	N.D.	N.D.
Exportaciones (M€)	35.178	31.100	34.800	42.700 (2018 p)
Exportaciones de la UE (M\$)	5.396	3.738	3.612	3.612
			(en-nov. 2017)	(en-nov. 2017)
Importaciones (M€)	21.536	19.200	19.500	24.200 (2018 p)
Importaciones de la UE (M\$)	8.842	4.639	2.091	2.091
			(en-nov. 2017)	(en-nov. 2017)
IED recibida (M\$)	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
IED emitida (M\$)	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Saldo por cuenta corriente (% PIB)	-7,95	-7,9	-5,1	-4,3 (2018 p)
Reservas exteriores, excluido oro (M\$)	23.791	23.741	18.978	18.978
			(en-oct)	(en-oct)
Saldo presupuestario (% PIB)	-5,2	-6,8	-6,9	-6,4 (2018 p)
Deuda pública (% PIB) (Datos y previsiones del FMI para 2017 y del EIU para el 2018)	57,4	71,6	62,8(e)	89,8(2018p))
Deuda externa (%PIB)	40,5	43,1	37,6 (e)	49,2 (2018 p)
% servicio de la deuda	19,96	31,8	31,64 (e)	
Tamaño sector público (% ingresos presupuesto/ PIB)	32,3	28,8	30,3	32,7 (2018 p)

Fuente: Estadísticas y previsiones de Economist Intelligence Unit, Ministerio de Economía y Competitividad de España, Aduanas de España, FMI, Banco Nacional de Angola, Comisión Europea, Ministerio de Finanzas, Banco Mundial, UNCTAD, OCDE.

El gobierno de Angola creó diferentes Zonas Económicas Especiales (ZEE) con vistas a la reducción de las importaciones, la creación de empleo y la promoción del

desarrollo industrial. La principal ZEE es la de Viana, que está en rápida evolución y tiene una extensión de 8.300 hectáreas distribuidas entre los municipios de Viana y Cacuaco en Luanda, además de Dande, Ambriz y Nambuango en la provincia de Bengo. Se invirtieron 50 millones de dólares con el fin de crear una infraestructura adecuada para el desarrollo industrial.

Paso 2. Selección de los indicadores

La información pública disponible para el análisis de la estructura económica de Angola, se limita al indicador Producto Interno Bruto (PIB). En este sentido solo es posible analizar el comportamiento del PIB petrolífero y el PIB no petrolífero (PIB/np). Se logran rescatar las series estadísticas desde 2002 hasta el 2016 a precios corrientes.

Paso 3. Selección y caracterización de los sectores objeto de análisis

Según la información pública disponible, los sectores que se registran son los siguientes:

1. Agricultura, pecuario, forestal
2. Pesca
3. Petróleo y gas
4. Diamantes y otros
5. Industria transformadora
6. Electricidad
7. Construcción
8. Comercio
9. Transportes/almacenamiento
10. Correos/telecomunicación
11. Bancos y seguros
12. Estado y servicios no mercantiles
13. Servicios e inmobiliarios
14. Otros servicios

➤ Sector Primario

La agricultura, la pesca y la silvicultura, son actividades que ya desempeñaban un papel importante en los años previos a la independencia y en los últimos años el Gobierno viene promoviendo la recuperación de las tierras agrícolas, con diversos planes de mecanización y explotación industrial de la tierra, con planes de desarrollo y diversificación, y a través de empresas públicas, como Gesterra y Mecanagro.

El sector primario en Angola se caracteriza por ser deficitario. Se trata de un sector en transformación desde una agricultura de subsistencia a una agricultura de mercado. Los recursos agrícolas no están siendo aprovechados adecuadamente, ya que según calcula el Gabinete de Gestión de Tierras Arables (GGTA) tan solo el 10 por ciento, de la superficie potencialmente cultivable del país, que es de 350.000 km², está siendo cultivada. Esto significa que se compra en el extranjero gran parte de lo que se consume, en especial, trigo y otros cereales.

La agricultura supone un 8 por ciento del PIB de Angola y un 42 por ciento, de los puestos de trabajos, de los cuales el 70 por ciento, son ocupados por mujeres. La tasa de crecimiento del sector agrícola en 2015, fue de un 2,5 por ciento, mientras que la tasa de crecimiento del conjunto de la economía fue de un 2,7 por ciento, según las estimaciones de la *Economist Intelligence Unit*.

Destacan las políticas del Gobierno encaminadas al desarrollo de la agricultura familiar y su transformación gradual en empresarios agrícolas, la creación y rehabilitación de infraestructuras rurales y polos de desarrollo agrario y la promoción del comercio rural y los créditos agrícolas. No obstante, el peso del sector en los Presupuestos Generales del Estado se viene reduciendo cada año.

Respecto a la ganadería, las estadísticas son poco fiables, destacando el subsector avícola y la producción de huevos, y las cabañas bovina y ovina, seguidas de la porcina. La mayor concentración de cabezas de ganado se encuentra en las provincias de Huíla, Cunene y Namibe. Existen proyectos de ganadería avícola en las provincias de Luanda, Kwanza Norte y Malanje. La producción de huevos pasó

de ser nula a producir 35 millones de huevos mensuales, en el período de 2010 a 2015, según datos del Ministerio de Agricultura.

También tiene un importante caladero de pesca debido a las condiciones favorables creadas por la corriente fría de Benguela. Además cuenta con 53 millones de hectáreas de bosques que ocupan el 40 por ciento, de la superficie del país, y que representan importantes oportunidades de inversión para la industria maderera.

➤ **Sector Secundario**

Las principales áreas industriales del país se encuentran en los alrededores de Luanda (Viana - Catete), el polo de desarrollo de Benguela - Lobito y el área de Cabinda (situado entre los dos Congos). Si bien el peso de la industria petrolífera es aún muy grande en el conjunto de la industria, el país comienza a desarrollar industrias y proyectos de transformación de manufacturas.

El Gobierno de Angola creó diferentes Zonas Económicas Especiales (ZEE) con vistas a la reducción de las importaciones, la creación de empleo y la promoción del desarrollo industrial. La principal ZEE es la de Viana, que está en rápida evolución y tiene una extensión de 8.300 hectáreas distribuidas entre los municipios de Viana y Cacuaco en Luanda, además de Dande, Ambriz y Nambuangongo en la Provincia de Bengo. Se invirtieron 50 millones de dólares con el fin de crear una infraestructura adecuada para el desarrollo industrial.

Las extracciones de petróleo en Angola hicieron crecer la economía de manera vertiginosa desde la recuperación de su estabilidad política, en 2002. El país es actualmente el segundo mayor productor de petróleo de África, tras Nigeria. Las reservas probadas de crudo están estimadas en 13.500 millones de barriles, equivalentes a 20,7 años al ritmo de producción actual.

La principal área petrolífera se encuentra en la plataforma continental anexa a Cabinda. La explotación de hidrocarburos representó el 95 por ciento, exportaciones, 70 por ciento, de los ingresos fiscales, 45 por ciento, del PIB en 2013. En 2015 el crudo ha representado el 92 por ciento, de las exportaciones y un 50 por ciento, de los ingresos fiscales (sin datos del porcentaje del PIB). Las principales petroleras

extranjeras instaladas en el país son Chevron, Total, BP, Statoil - Repsol, ENI y GALP. En 2016, algunas sociedades del sector están reduciendo su estructura al mínimo debido a la coyuntura económica. Actualmente la producción de petróleo es de 1,8 millones de barriles al día.

Respecto a la minería, Angola se posiciona como el cuarto mayor productor mundial de diamantes, con una producción anual de más de seis millones de quilates. Actualmente se han identificado proyectos de exploración de hierro en Cutato Cuchi (Cuando Cubango), de fosfatos en Lukunga (Zaire), y de oro en Mpompo (Huíla). El Plan Geológico Nacional (PLANAGEO) va a identificar el mapa geológico nacional.

Por su parte, la industria productora de bienes de consumo y de maquinaria tiene gran demanda, por parte de la clase media alta y por el desarrollo de las infraestructuras. Sin embargo, el proceso de industrialización del país avanza lentamente. El Gobierno ha lanzado diversas acciones en el marco de la promoción de la implantación de empresas extranjeras en Angola, como el incremento de las partidas arancelarias sobre una gran cantidad de productos importados o la prohibición de la importación de cemento en 2014 y 2015 salvo que se tenga una autorización administrativa (se estima que el país puede producir hasta 8 millones de toneladas y que la demanda que se sitúa en torno a los 6,5 millones de toneladas), con el objetivo declarado de lograr una mayor producción nacional de bienes de consumo.

En el sector de la construcción, se puede observar una caída de la actividad, debido principalmente a la disminución de los precios del petróleo que ha provocado la disminución de la inversión en otros sectores. En esta última década la ciudad de Luanda ha experimentado un cambio urbanístico, destacan los planes lanzados por el Gobierno para la construcción de nuevas urbanizaciones e infraestructuras en zonas residenciales tanto para el segmento con mayor poder adquisitivo de la población como para la población residente en las favelas.

El Plan Director General Metropolitano de Luanda aprobado en noviembre de 2015 va a ordenar las nuevas construcciones y los nuevos emprendimientos, de manera

que estos tengan un efecto positivo en la zona urbana y en toda la capital del país. Además va a determinar para cada municipio el uso de los terrenos disponibles, de las vías y equipos sociales, así como las zonas verdes que deben ser protegidas y mejoradas.

Por otro lado, las principales empresas importadoras y/o comercializadoras de materiales de construcción, maquinaria pesada, ligera y herramientas, son en su mayoría de origen portugués.

Cabe mencionar la presencia de algunas empresas de origen libanés que, ante su importancia en los sectores de la distribución comercial en general, también participan en el sector de insumos de construcción.

En Agosto de 2015, la Nueva Ley Inversión Privada prevé estimular la inversión mediante exenciones fiscales y facilidades para la repatriación de capitales. En ese mismo mes desapareció la Agencia Nacional para la Inversión Privada que canalizaba el proceso de inversión extranjera y se creó la Agencia para la Promoción de Inversiones y Exportaciones (APIEX).

➤ **Sector Terciario**

En cuanto al sector terciario, aún se encuentra poco desarrollado, y los principales atractivos se localizan en la generación y distribución de energía, las telecomunicaciones, el turismo y los servicios relacionados con las industrias básicas y la banca.

El sector turístico angoleño se desarrolla lentamente, según estimaciones de agencias nacionales en 2020, se prevé alcanzar los 4,6 millones de turistas, unos 470.000 millones de kwanzas en ingresos y crear un millón de puestos de trabajo. De acuerdo con el informe anual de la Organización Mundial del Turismo, el sector aportó, en 2013, más de 300.000 millones de kwanzas en ingresos directos y 1,087 millones de visitantes atravesaron fronteras internacionales. Anualmente se celebra una feria del sector turístico en el país desde 2012 y las plazas hoteleras aumentan cada año, especialmente en la capital, Luanda.

Respecto a la alimentación, el retail alimentario y las redes de supermercados están experimentando un gran desarrollo; a pesar de que el comercio informal siempre ha tenido un peso decisivo en el mercado de la distribución de productos de consumo. Se observan importantes operaciones destinadas al establecimiento de empresas sudafricanas, portuguesas y brasileñas; muestra de la importancia creciente del sector.

El sector bancario es dinámico pero se encuentra muy concentrado, los tres mayores bancos (Banco do Fomento Angola, Banco de Ahorro y Crédito, Banco Africano de Inversiones) manejan en torno al 66 por ciento, de los préstamos y los depósitos, dejando a los restantes 20 bancos lo que queda del mercado. A pesar de que la competitividad en el sector está aumentando, las comisiones se mantienen bastante elevadas y el abanico de servicios que estos ofrecen es limitado. La mayoría de los bancos obtienen gran parte de sus beneficios en comisiones de servicios, comisiones de cambio de divisas y en la compra de letras del tesoro.

La penetración del mercado bancario es tan solo de un 8 por ciento, sobre el total de la población, y tan sólo el 3 por ciento, de las PYMES tienen acceso al crédito; además, el ratio de préstamos por depósitos está en torno al 53 por ciento.

El peso de la industria transformadora en Angola es aún residual, lo que se traduce en la importación de numerosos bienes de consumo (alimentación, estética, electrónica,...), aunque el Gobierno de Angola está tratando de invertir esta situación mediante los planes de desarrollo, las políticas de ayudas fiscales a la implantación y el aumento, en bastantes casos hasta el límite permitido por la OMC, de los aranceles.

Paso 4. Conformación de las matrices de datos

Para el ordenamiento de la información, se utilizó la matriz SECRE y el PIB de Angola para el periodo 2002 al 2016, registrado solo el valor de cada dos años. La matriz SECRE es una tabla de doble entrada donde las filas representan los sectores y las columnas las regiones. Para este caso como es una sola región, las columnas

registrarán los datos de los años seleccionados. La matriz quedó conformada como se muestra en la tabla 3:

Tabla 3. Producto Interno Bruto de Angola por sectores de actividad

PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD EN MILLONES DE USD									
Sectores de actividad	2002	2004	2006	2008	2010	2012	2014	2015	2016
Agricult. Pecu. Forestal	649	1,080	1,894	2,996	3,839	4,556	6,122	5,403	4,810
Pesca	290	389	834	1,335	1,167	1,211	1,607	1,632	2,886
Petróleo y Gas	7,093	9,739	23,766	43,924	35,977	53,278	46,046	30,498	34,632
Diamantes y otros	407	575	850	866	778	727	1,241	2,550	1,924
Industria transformadora	589	1,099	1,899	3,120	3,343	4,695	5,691	8,772	5,772
Electricidad	62	132	430	495	695	1,338	1,123	1,122	962
Construcción	870	1,283	3,603	5,913	7,273	10,693	14,458	11,016	9,620
Comercio	1,704	2,882	4,925	7,928	7,215	5,802	7,160	5,924	12,506
Transportes/almacena	292	434	918	2,112	1,754	2,226	2,669	2,208	1,924
Correos/telecomunicación	161	191	745	1,423	1,713	4,037	5,036	4,167	1,924
Bancos y seguros	294	410	729	1,538	1,489	1,315	1,630	1,349	1,924
Estado	1,428	2,268	4,527	8,502	8,862	13,761	24,130	17,819	6,734
Servicios e inmobiliarios	940	1,474	2,219	3,332	3,575	5,191	7,091	5,867	4,810
Otros servicios	1,281	1,811	5,476	6,125	6,355	7,936	5,342	4,419	5,772
PIB	15,956	23,581	52,452	88,378	82,744	115,345	129,342	102.00	96,200

Fuente: Presentación del Relatoría Económico de Angola

Paso 5 Determinación de las variaciones en las tasas de crecimiento

Una vez conformada la matriz de ordenamiento de datos, se procedió al cálculo y análisis de las tasas de crecimiento del PIB angolano. La panorámica general del crecimiento económico del país se muestra en la siguiente tabla, con todos los detalles sectoriales necesarios para el análisis y la investigación.

Tabla 4. Tasas de crecimiento por sectores del PIB en Angola

TASAS DE CRECIMIENTO POR SECTORES DE ACTIVIDAD SEGÚN LAS CUENTAS NACIONALES (%)														
Sectores de actividad	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Agricult. Pecu. Forestal	8.4	9.6	4.4	13.4	5.4	6.1	4.8	11.8	6.9	6	4.8	23.7	8	0
Pesca	7.2	7.8	5.1	24.3	5.9	1.6	6.2	1.2	15	9.7	2.4	21.8	14.2	8.7
Petróleo y Gas	-3.8	13.9	25.5	13.1	21.8	10.3	-5	-2.4	-5.2	8.5	-0.9	-2.5	11.3	-2.3
Diamantes y otros	19.8	7.5	-16.6	28.6	18.8	-1.8	5.6	-7.2	3.4	-2.1	4.1	0.7	6.5	0.6
Industria transformadora	5.4	16.6	6.1	6.6	2	5.9	7	9.6	9.1	9.6	7.7	2.3	-1.1	-2.3
Electricidad	12.4	14.2	7.1	33.5	9.5	8.1	23.7	9.8	3.8	10.3	25.3	3.6	10.6	14.5
Construcción	16.3	24.1	12.9	11.7	17.7	8.9	12.8	12.6	8.4	23.9	16.1	4.1	-2.2	-2.8
Comercio	5.2	7.5	8.6	8.6	5.6	12.9	8.2	8.5	8.8	7	5.6	13.3	4	-0.4
Transportes/almacena	6.2	6.2	10.4	4.1	13.6	17.6	2.3	9.6	11.3	10.6	5.8	12.3	14.2	32
Correos/telecomunicación	0.1	7.9	10.8	8	8.5	20	3.3	6.6	80.3	5.5	18	8.8	8.3	11.4
Bancos y seguros	4.7	3.6	-20.9	10.7	9.5	37.9	29.9	2.3	3.3	0.4	-3.4	-11.3	31.6	9.6
Estado	7	3	18.6	14.8	5	10.5	3.6	2.8	6.6	3.1	9.4	9.8	-7	16.2
Servicios e inmobiliarios	6.9	8.5	11.5	11.5	9.6	8	9.6	6	5.5	20.6	3	-3.5	0.4	2.8
Otros servicios	3	2.2	5	6.2	4.9	10.4	7.4	10	7.4	0.5	10.8	-2.2	-18.9	-4.9
ANGOLA	2.4	11.3	14.9	11.7	13.9	11.2	2.1	4.7	3.5	8.5	5	4.1	0.9	-3.6

Fuente: Presentación del Relatoría Económico de Angola

Por grandes períodos de tiempo, tal como se muestra en la tabla, el año 2008 es el marco que divide dos épocas: 2002/2008 con 5 años de crecimiento promedio anual del PIB del 10,2 por ciento (12,8 por ciento PIB no petrolero). Como el CEIC ha venido demostrando, estas dinámicas no volverán a ocurrir hasta 2021, aunque algunas de las reformas estructurales del mercado sean hechas. Es que todas las medidas de política económica tienen un tiempo de maduración, desdoblado en el ámbito de reconocimiento, administrativo y de respuesta.

Tres sectores de actividad rubricaron saltos de decrecimiento en 2016: petróleo y gas, diamantes, otras industrias minerales y la industria manufacturera (en términos acumulados 2015 y 2016 ha retrocedido casi un 4 por ciento).

En cuanto a la estructura económica, en lo esencial, permaneció invariable en el mismo período de tiempo.

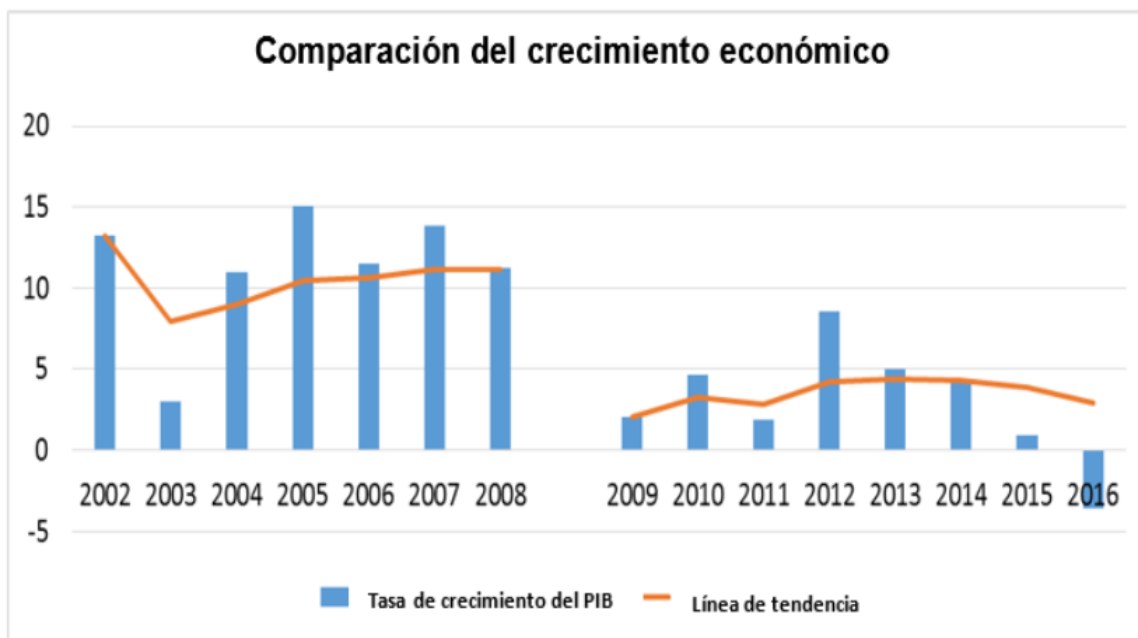


Gráfico 1. Fases del crecimiento económico del PIB angolano

Fuente: Universidad Católica de Angola, centro de estudio e investigación científica: Presentación de relatoría económica de Angola 2016.

Claramente se puede apreciar dos fases distintas del crecimiento económico en Angola después de la paz: una hasta 2008, con episodios de variación anual del PIB notables, con el pico en 2005, con el 15 por ciento. Otro máximo ocurrió en 2007 con un valor del 13,9 por ciento.

La política económica, en su generalidad, fue pasiva, a la espera de que el precio del principal producto de exportación retomara los niveles de antes de 2008, lo que terminó en 2011 (USD 111,3), 2012 (111,7) y 2013 (108.8). Sin embargo, a la economía angolana comenzaron a faltar otros fundamentos para que las tasas de crecimiento del PIB del período dorado fueran recuperadas. Esto demuestra que ha dejado de ser suficiente, aunque todavía es necesario el precio y la producción de petróleo.

La agricultura y la industria manufacturera continuaron y siguen teniendo papeles marginales en la estrategia de sostenibilidad del crecimiento y consolidación del valor agregado nacional. Las inversiones públicas en infraestructuras económicas, a pesar

de la enormidad de sus valores, no han propiciado condiciones aceptables y estimulantes de rentabilidad a las inversiones privadas (un factor importante de su atractivo, en particular extranjero) debido a su baja calidad general, ni a una mejora considerable de las condiciones de vida de la población.

La mayor eficiencia y mejor calidad podrían y deberían representar un "trade off" a la excesiva burocracia, pública y privada (especialmente en los bancos), a la crueldad de la corrupción, a la debilidad del sistema financiero ya los elevados tipos de interés activos.

Un día las cuentas de la eficiencia de las inversiones públicas tendrán que presentarse, por una parte, como justificación de los impuestos pagados por los contribuyentes (personas físicas y jurídicas) y, por otro, como modelo para definirse, de una forma racional (y transparente) las prioridades del Estado en cuanto a sus elecciones públicas. La percepción general es que los índices de eficiencia de las inversiones públicas son bajos y que las prioridades se definen más por influencias políticas (gestionadas y absorbidas por el partido de la gobernación) que, por criterios de racionalidad, están disponibles en la Teoría de las elecciones pública.

La falta de fundamentos de la economía nacional de la que se hablaba anteriormente es visible en la quiebra del ritmo de crecimiento del sector no petrolero, como ilustra el siguiente gráfico:

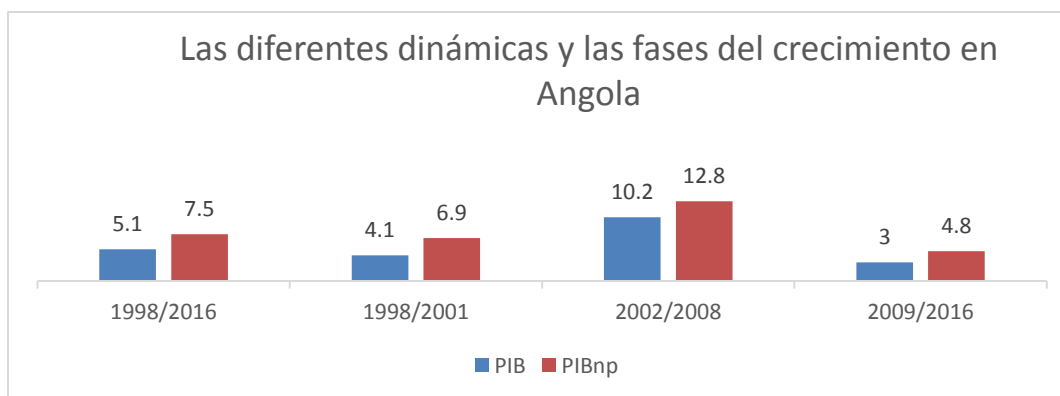


Gráfico 2. Dinámicas y fases de crecimiento en la economía Angolana
Fuente: Universidad Católica de Angola, centro de estudio e investigación científica: Presentación de relatoría económica de Angola 2016.

Como muestra el gráfico anterior, la caída del ritmo de crecimiento del sector petrolero es dramática, con una disminución de 8 puntos porcentuales en la tasa media anual de 2002.

Se constata que la larga duración del período 1998 al 2016, proporciona la información sobre la capacidad de crecimiento del país, ya que la línea tendencial allí detectada (tasa media anual del 4,2 por ciento para el global de la economía y el 7,5 por ciento para la economía no petrolera) puede ser tomada como un "proxy" del producto potencial. Las inversiones públicas realizadas tiene un importe de casi 110 000 millones de dólares entre 2002 y 2016, con lo cual acabaron por no promover el "take off" (en el sentido de W.W.Rostow) tan deseado y necesario.

El gobierno ha tomado algunas iniciativas meritorias tendentes a modificar este marco de referencia desfavorable, pero sin el éxito esperado y deseado por la población y los empresarios. La imagen externa del país es de desconfianza para los potenciales inversores extranjeros, los riesgos siguen siendo grandes a pesar de la estabilidad política existente; los ambientes de negocios todavía padecen mucha burocracia, corrupción, tráfico de influencias y demoras varias en la obtención de documentos y registros indispensables para el montaje de un negocio y la dinámica de crecimiento disminuyó considerablemente.

La consecuencia más visible de todas estas deficiencias está en el ritmo de las transformaciones estructurales, como se puede apreciar en el (anexo 2).

La principal transformación digna de registro y destaque es la pérdida del peso relativo del sector petrolero en el PIB, del 44 por ciento en 2002 al 38 por ciento en 2016, pero que no ha sido acompañada ni por la agricultura ni por la industria manufacturera. Los servicios acabaron aprovechando el espacio vagado por el petróleo y el gas, convirtiéndose hoy en el más importante sector de la economía nacional. ¿Y la diversificación, dónde está? Los documentos oficiales no presentan indicadores económicos que demuestren que el proceso está en marcha, aunque en varias ocasiones el gobierno ha afirmado que existen evidencias empíricas de su

progreso, ejemplificando con la apertura de nuevas unidades industriales, agrícolas y de servicios diversos fuera del país (anexo 3).

El informe de balance de las actividades del gobierno 2013 al 2016 (una anticipación por razones electorales del balance final del Plan Nacional de Desarrollo 2013 al 2017) puntualiza lo que en ese período se ha hecho en cuanto a la diversificación de la economía. Aunque es completamente omiso en relación a la diversificación de la economía.

El Plan Nacional de Desarrollo 2013 al 2017 contiene un capítulo dedicado a este tema, con el título "Promoción y diversificación de la estructura económica del país", donde se refiere que "El objetivo de esta política es promover la competitividad y el desarrollo sostenible de los distintos sectores de la actividad económica, en línea con las políticas y prioridades para el desarrollo territorial. Para su realización, se definieron tres programas de acción fundamentales y 23 medidas de política para contribuir a la diversificación y el desarrollo de actividades económicas generadoras de ingresos y de empleo, permitiendo establecer a las poblaciones en sus zonas de origen y aprovechar recursos endógenos transformándolos en factores de competitividad".

Se reconoce la importancia de estas modificaciones al afirmar que "La diversificación de la estructura económica es fundamental para reducir la dependencia de la venta de materias primas y el crecimiento económico sostenido y la generación de empleo, desarrollando sectores cruciales como los de las telecomunicaciones, la agricultura, industria manufacturera, turismo y otros servicios.

Las crisis financieras y económicas mundiales revelaron que la dependencia de la economía, sobre todo de la producción de petróleo, hace al país vulnerable a las fluctuaciones de los precios de los productos básicos.

También se destaca el papel del sector privado, afirmando que "el sector privado desempeña un papel fundamental en la diversificación económica al situarse a la vanguardia de la innovación, la investigación y el desarrollo, y la producción. En este

sentido, el Ejecutivo ha apostado en el desarrollo de infraestructuras, así como en la capacitación y calificación de los recursos humanos”.

Paso 6 Determinación especialización interna

Concluido el análisis de las tasas de crecimiento, se procede a determinar la especialización interna de Angola. En este sentido, no se realizan otros análisis estructurales para aprovechar las ventajas de diversas técnicas que permiten profundizar en comportamientos y análisis de las estructuras económicas, por la falta de disponibilidad de datos del nivel superior regional requerido para ello. Por esta razón, solo en esta investigación se va a determinar y analizar la especialización interna.

En ese sentido, a partir del cálculo de las tasas de crecimiento, así como la información ordenada en la matriz SECRE expuesta anteriormente y la aplicación de la fórmula para el cálculo de la especialización interna, se obtienen los siguientes resultados:

Tabla 5. Especialización interna de Angola en tres etapas

ANGOLA Sector de actividad	Especialización interna		
	2002	2008	2016
Agricult. Pecua.Forestal	0.04067435	0.03389984	0.05
Pesca	0.01817498	0.01510557	0.03
Petróleo y Gas	0.44453497	0.49700152	0.36
Diamantes y otros	0.02550765	0.00979882	0.02
Industria transformadora	0.03691401	0.0353029	0.06
Electricidad	0.00388569	0.00560094	0.01
Construcción	0.10679368	0.06690579	0.1
Comercio	0.01830033	0.08970558	0.13
Transportes/almacena	0.01830033	0.02389735	0.02
Correos/telecomunicación	0.01842567	0.01610129	0.02
Bancos y seguros	0.08949611	0.01740252	0.02
Estado	0.08949611	0.09620041	0.07
Servicios y inmobiliarios	0.05891201	0.03770169	0.05
Otros servicios	0.08028328	0.06930458	0.06
Suma	1.04969917	1.01392881	1
PIB			

Como se observa en la tabla, Angola está especializada en el sector petróleo y gas, que es el que obtienen valores más cercanos a 1. Sin embargo, también se aprecia que la composición de la estructura económica ha permanecido prácticamente invariable en un periodo de 14 años. Esto indiscutiblemente confirma una vez más el alto grado de dependencia que tiene el país a las variaciones del precio del petróleo. Una economía que aparentemente es diversificada, se muestra como un país que vive de la renta petrolera, lo que lo hace muy vulnerable y dependiente.

Paso 7. Identificación de los sectores que no pueden ser obviados en la estrategia de desarrollo

Del análisis realizado se identificó el sector petrolero como el mejor posicionado y es en el que está especializado el país, lo cual significa que no puede ser obviado para la concepción de la estrategia de desarrollo. Por ello, se analizará la influencia del petróleo en el crecimiento del PIB en las fases identificadas anteriormente, como argumentación de su posicionamiento.

En el crecimiento de la economía angoleña, se identifican perfectamente tres períodos después de obtenida la paz:

- 2003 al 2008, período durante el cual la demanda mundial de petróleo y los precios crecieron bastante y que proporcionaron ingresos significativos al país. Fue entonces posible invertir en la reconstrucción y modernización de las infraestructuras materiales de la economía y dar así inicio a una fase en que a la par de las exportaciones de petróleo la inversión pública se presentó como el segundo mayor factor de crecimiento del PIB. El crecimiento medio anual fue del 9,8 por ciento (anexo 4).
- 2009 al 2012 en la que la gran crisis financiera internacional dominó los comportamientos de todas las economías; no más que en otras, pero que aún permanecen indelebles en el momento actual y probablemente todavía con alguna influencia para el futuro y en Angola determinó una quiebra en la inversión pública de más del 21 por ciento entre 2008 y 2009, sólo se reanudó su nivel anterior en 2012. El principal factor de este ajuste presupuestario en Angola fue la quebrada significativa del precio del petróleo en el mercado internacional, evaluada en el 35,3 por ciento de 2008 para 2009. El otro factor de crecimiento, las exportaciones de petróleo, también disminuyeron de forma significativa en el período en referencia, pasando de 65 300 millones de dólares, a 40 100 millones de dólares. Con los dos principales motores del crecimiento económico del país en visibles dificultades, la tasa real de variación del PIB fue la más baja de siempre después de la independencia (exceptuando las monumentales saltos en 1994 y 1995 de cerca de 24 por ciento y 25 por ciento, respectivamente, también por razones reversibles al petróleo): menos del 3 por ciento en media anual entre 2009 y 2012 (anexo 5).
- 2013 al 2016 en que la gran apuesta del Gobierno está siendo el lanzamiento de las bases para la diversificación de la economía, basados en la inversión pública en infraestructuras, gran parte de las cuales presentan una velocidad de degradación inusual y perjudicial de los índices de retorno económico de las empresas y de utilidad social de la población. Este período se ha caracterizado por un comportamiento muy errático de la producción de petróleo, afectada por

problemas técnicos, de los cuales daré, más adelante, más algunas indicaciones. Por lo demás, entre 2008 y 2012 la producción acumulada de petróleo en Angola disminuyó un 11,7 por ciento.

Los problemas financieros para el país fueron serios, ya que sus ingresos representan el 95 por ciento de las exportaciones totales y el 70 por ciento de los ingresos fiscales del Gobierno. La tasa media de crecimiento en este período fue del 5,5 por ciento. El precio del barril de petróleo puede disminuir, de 2012 a 2014, en cerca del 12,5 por ciento, tomando como precio medio probable en 2014, 97 dólares el barril (anexo 6 y anexo 7).

El empleo en la extracción de petróleo y gas carece de investigación adicional, porque los números oficialmente disponibles no se refieren a su posición expresión y su comportamiento. El Informe del Ministerio de Planificación y del Desarrollo Territorial - Informe de Balance de las Actividades del Gobierno 2002 al 2016 (anexo 8), no presenta datos sobre la creación de empleo en el sector del petróleo y gas; por otra parte, después del 2014 se está produciendo una reducción del número de puestos de trabajo de nacionales, como consecuencia de la crisis de los precios (se observa que la tasa de crecimiento del PIB de este sector fue negativa en 2016 y se estima en el 2,3 por ciento). También el empleo en la manufactura viene presentando un ascenso desde el 2004 siendo un hecho absolutamente extraordinario para cualquier economía. Entre 2002 y 2016, el empleo en las industrias manufactureras del país aumentó el 144,4 por ciento, una variación media anual del 7,7 por ciento (valor que a mantenerse en el futuro puede duplicación hasta 2025).

Otro hecho extraordinario se relaciona con las actividades de Geología y Minas (donde está la extracción de diamantes), cuyo volumen de empleo en 2016 fue de 86127 trabajadores, cuya comparación con 2014 proporciona una variación porcentaje del 165,1 por ciento equivalente a una media de media anual del 8,5 por ciento y una posibilidad de duplicación hasta 2024.

Pero el caso más verdaderamente excepcional se refiere a la energía y agua. El volumen total de empleo en 2016 fue de 206, 418 trabajadores, equivalente a una

variación porcentual, desde 2014, del 252,25 por ciento (una sorprendente tasa media anual de 31,3 por ciento y una posibilidad de duplicación en 2019).

Algunas conclusiones:

- a) Cuando la economía menos crece es cuando el empleo aumenta y con ritmos varios puntos porcentuales por encima de la tasa de variación del PIB. Esta observación es contraria a las leyes económicas de relación entre crecimiento económico y creación de empleo. Debido a los avances tecnológicos, los descubrimientos científicos y la influencia de las tecnologías de la información, a veces lo que ocurre es registrar crecimiento económico con reducción del empleo o en el límite sin incremento del empleo, debido al fenómeno de la sustitución entre los factores de producción, es decir, entre trabajo y capital / tecnología. Nunca aumentos significativos de empleo con reducción del crecimiento económico. De ahí que sea necesaria más investigación y mucha mayor importancia de la información estadística.
- b) El resultado conjugado entre el aumento de la producción y el incremento del empleo, en los sentidos e intensidades contrarias, es el de la disminución de la productividad del trabajo.
- c) La política económica oficial ha dado una prioridad mayor a la creación de empleo en perjuicio de la productividad, de las ganancias de productividad y, en consecuencia, de la competitividad.

2.3. Un país rico con desigualdades sociales

El África Progress Panel de 2013, presidido por el antiguo Secretario General de las Naciones Unidas, Kofi Annan, señala que Angola es el país africano que "ilustra de la forma más poderosa la divergencia entre riqueza de recursos naturales y bienestar social" país que tiene uno de los patrones más desiguales de distribución del ingreso. Se agrega que "la actividad de las empresas del Estado se esconde tras un sistema financiero opaco que no cumple normas mínimas de transparencia y beneficia a figuras públicas o políticas". África Progress Report, 2013.

Se confirma, por un lado, que los problemas del sistema financiero angoleño, internacionalmente denunciados, han sido identificados y reconocidos desde hace algún tiempo y, por otro, están configurados para servir a una pequeña elite política ligada al poder.

Tal vez se comprenda ahora mejor la preocupación del actual Gobernador del BNA, públicamente manifestado algunas veces, de reorganizar el sistema bancario para ponerlo al servicio del pueblo y de la estrategia de combate a la pobreza. Pero los intereses de la elite son tantos y tan poderosos que semejante propósito difícilmente será alcanzado.

El modelo de difusión social del crecimiento económico que se ha aplicado ha sido erróneo (la renta petrolífera sirvió para que se creara una franja muy reducida de población excepcionalmente rica, usando Sonangol y el OGE como instrumentos privilegiados) e insuficiente. Mejorar la distribución de la renta nacional sólo por la vía del empleo - cuya creación no siempre alcanzó las metas establecidas por el Gobierno, estando en la memoria de todos la promesa de 1 300 000 nuevos puestos de trabajo entre 2008 y 2012, es claramente escaso, como lo demuestran los enfoques teóricos sobre el empleo y las numerosas evidencias empíricas reveladas por estudios e investigaciones independientes.

La cuestión salarial es el centro del modelo de distribución del ingreso usando el empleo como su soporte principal. La Organización Internacional del Trabajo es una de las grandes defensoras de la difusión social del crecimiento a través de una combinación inteligente entre empleo y salario, lo que evidentemente es tributario de la productividad y de sus ganancias a lo largo del tiempo.

El Informe de Desarrollo Humano 2016 identifica un Coeficiente de Gini inmutable desde 2013 y con un valor de 0,427. El IBEP 2008/2009, calculó su valor en 0,55 pero otras estimaciones lo colocaron en 0,6.

Si uno quiere otra de estos dos valores, indican una situación de elevada desigualdad en la redistribución del ingreso. Hay dos instrumentos muy eficaces para mejorar el coeficiente de Gini: la política fiscal a través de impuestos progresivos

sobre la renta y los impuestos sobre las fortunas, independientemente de cómo se obtuvieron y los sistemas de previsión y seguridad social (prácticamente inexistentes en el país, tal es su reducidísima influencia en la corrección de las injusticias sociales originadas por el diferenciado acceso a la renta).

Las estadísticas internacionales y diversos estudios sobre esta materia -por ejemplo, la Organización Internacional del Trabajo los efectúa con regularidad en el marco de sus responsabilidades internacionales en cuanto a la fuerza de trabajo - son claros en cuanto a la eficacia de estos dos instrumentos en la mejora de las desigualdades de ingresos y, fortuna. Pero también aclaran que este es un proceso largo y está íntimamente ligado al crecimiento económico ya la naturaleza de las políticas macroeconómicas.

Es el caso de Japón. En 2014 presentó un coeficiente de Gini de 0,376 que debería tomar el valor de 0,570 no hubieran sido las influencias de la Seguridad Social y de los impuestos progresivos. El recorrido de la reducción de las desigualdades de renta en Japón, desde 1967 del siglo pasado, es realmente interesante.

Sin embargo, esta perspectiva de mitigación relativa y ligera de las desigualdades en el país presenta aspectos negativos, es decir, también en un análisis meso, el factor determinante de esas ganancias es el rendimiento (es decir, y al final el crecimiento económico) tal como lo atestigua comportamiento de su índice. No es extraño que esto suceda, porque al final del día, el punto de partida para el desarrollo humano es el crecimiento del PIB, caldeado de políticas sociales de mejora de las condiciones de vida de la población (anexo 9).

Los problemas de la desigualdad en el futuro se plantean así: ¿qué efectivamente habrá para distribuir, de la renta nacional originada en el crecimiento económico, hasta 2021? Y también: frente a escenarios prospectivos débiles sobre la dinámica de crecimiento de la economía nacional, ¿cómo se debe cambiar el presente modelo de redistribución del valor del crecimiento económico?

La primera conclusión es que hasta 2021 (es decir, entre 2017 y 2021), el incremento medio anual del PIB por habitante (que no es rendimiento nacional como se sabe)

será de tan sólo USD 240, dándose bien cuenta de las dificultades para mejorar las condiciones de vida de la gran mayoría de la población. Con toda probabilidad, ni una modificación de los esquemas políticos y partidarios de acceso privilegiado y desigual a la renta nacional, provocaría un impacto significativo sobre el modo de vida medio de la población. USD 240 de rendimiento incremental para redistribuir es nada.

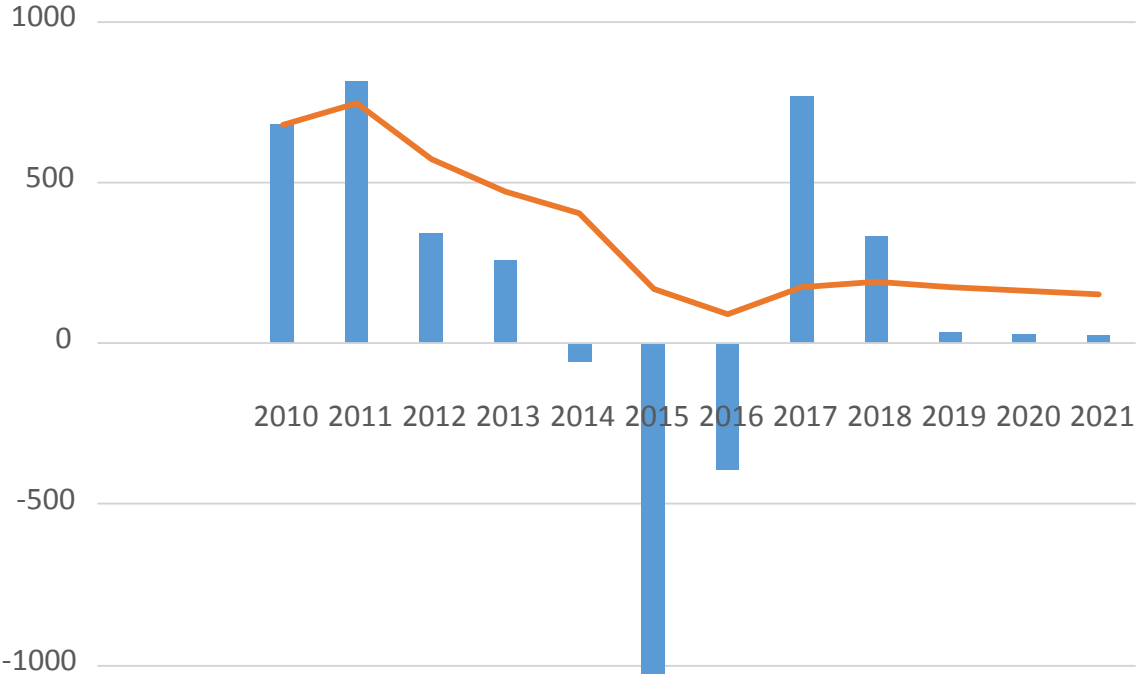


Gráfico 3. Dinámica ilustrativa de la distribución proyectada al 2021
Fuente: Universidad Católica de Angola, centro de estudio e investigación científica: Presentación de relatoría económica de Angola 2016.

Otra forma de analizar esta misma cuestión es a través de la tasa de crecimiento del PIB por habitante.

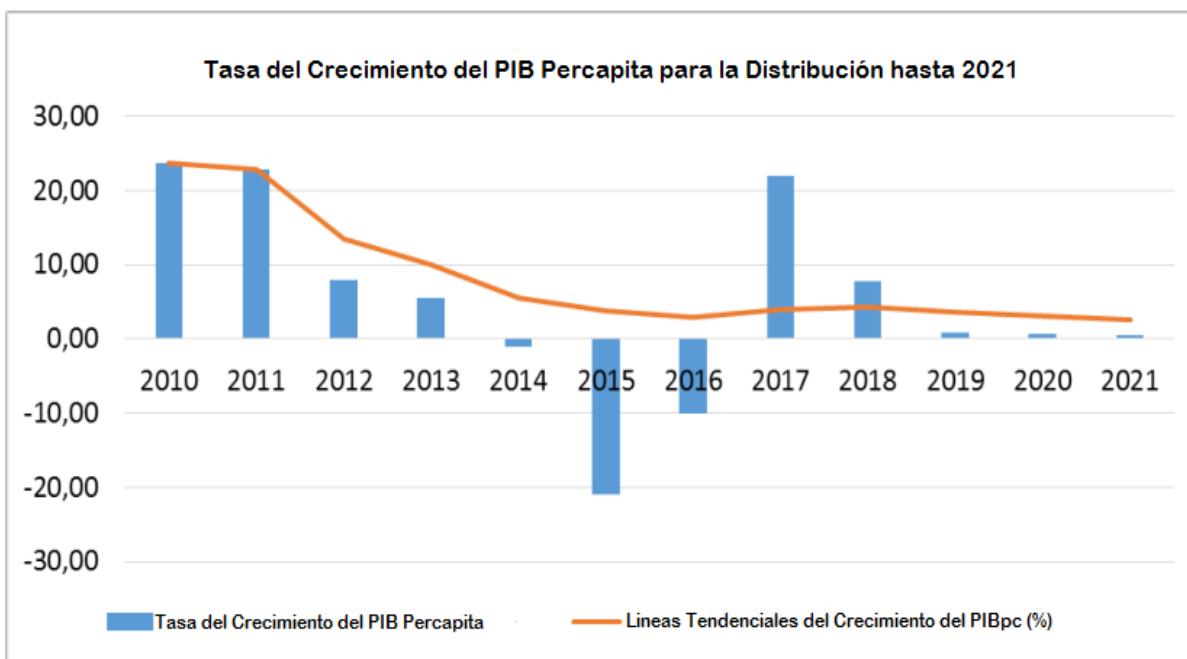


Gráfico 4. Tasa del crecimiento del PIB per cápita, para la distribución hasta 2021

Fuente: Universidad Católica de Angola, centro de estudio e investigación científica: Presentación de relatoría económica de Angola 2016.

La línea tendencial de crecimiento del PIB por habitante expone las dificultades de mejorar los patrones de vida de la población, su curva es claramente descendente hasta 2021.

Algunas observaciones adicionales:

- Lo que habrá para distribuir hasta 2021 es claramente previsible. Solo la mejora en la estructura económica del país - diversificación de las exportaciones, salarios condignos y capaces de generar ahorros de las familias, apertura de la economía, valorización del capital humano, incremento de la competitividad, mejora de los ambientes de negocios - será capaz de provocar cambios significativos en este escenario de degradación sistemática del vivir cotidiano de los ciudadanos.
- Como ya se ha señalado, el crecimiento del PIB es fundamental, pero no suficiente. El modelo de acumulación primitiva del capital, doctrina oficial del

MPLA, debe cesar en sus contornos actuales y ser sustituido por otro más socialmente inclusivo y económicamente generador de externalidades potenciadoras de los índices de eficiencia de la economía.

- Menos suficiente será la tasa de crecimiento del PIB cuando, como es el caso, su cadencia media anual de variación entre 2017 y 2021 no superará el 1,4 por ciento. Aunque anualmente el PIB por habitante se incremente en USD 240 - irrisorio frente a las necesidades de consumo e inversión - el crecimiento del PIB a una tasa inferior al 1,5 por ciento al año no es suficiente para alterar las actuales condiciones de reproducción del sistema económica. Tenderá para un modelo de reproducción simple.
- Es bueno recordar que la tasa media anual del 1,4 por ciento incorpora ya el sector no petrolero, donde las holguras para mejorar las condiciones de vida de la mayor parte de la población son menores. Y no será posible regresar a los crecimientos medios anuales del 12,5 por ciento, de la mini-edad de oro de crecimiento de la economía angoleña, por razones sobradamente conocidas y constantes de informes del gobierno y de las más relevantes instituciones internacionales ligadas a los problemas del desarrollo.
- El ritmo de crecimiento de la población, estimado por el INE, es del 3,1 por ciento, es una variable determinante de la mejora de las condiciones de vida de la población. En el análisis sobre el Empleo y Productividad se toman consideraciones sobre las limitaciones de definir y aplicar una política demográfica con mayor incidencia sobre los modos de vida de la población.
- La gran oportunidad de distribuir mejor los resultados del crecimiento económico se produjo entre 2003 y 2008, pero se perdió a favor de la doctrina oficial de centrarse en los grupos económicos del régimen del MPLA, lo esencial de la acumulación de capital.

Conjugando todas las observaciones anteriores y recurriendo al Modelo de crecimiento de Robert Solow simplificado, la economía angoleña puede estar ya en su estado estacionario (anexo 10).

CONCLUSIONES

Como resultado de esta investigación se concluye que:

1. Se cumplió con el objetivo propuesto en la investigación de diagnosticar la dinámica de la estructura económica de Angola lo que permitió identificar los sectores que más impactan en el crecimiento económico del país.
2. Se identificó, como actividad más importante y que no puede ser obviada para la concepción de la estrategia de desarrollo de Angola, al sector petrolero.
3. El análisis evidenció que, a pesar de Angola contar con muchos recursos naturales y ser el segundo país más rico del África subsahariana, no cuenta con una estructura económica diversificada y sólida y, en paralelo esa riqueza no se refleja en mejoras de la calidad de vida de la población. Esto indudablemente se relaciona con el gran periodo que ocupó la guerra pero también, con una proyección del gobierno muy limitada en este sentido. Otra razón de peso incuestionable son la caída y posterior inestabilidad del precio de petróleo en el mercado internacional.
4. El estudio logra como resultado adicional, la periodización del crecimiento económico del país los 14 años analizados.

RECOMENDACIONES

Derivadas del estudio realizado, así como de las conclusiones obtenidas de esta investigación se recomienda:

1. Efectuar la divulgación correcta y oportuna de los resultados obtenidos a todas las instituciones interesados en el tema de investigación.
2. Tomar como base para las investigaciones posteriores y, trabajar con datos más actualizados, de esa manera dar seguimiento a los cambios en el comportamiento de las variables estudiadas.

BIBLIOGRAFÍA

1. Argüelles, M., & Benavides, C. (2008). Conocimiento y crecimiento económico: una estrategia para los países en vías de desarrollo. *Revista de Economía Mundial*, pp. 65 - 77.
2. Boisier, S. (1995). "En busca de esquivo desarrollo regional: entre la caja negra y el proyecto político".
3. Boisier, S. (1998). "El difícil arte de hacer región". Centro de Estudios Regionales Andinos Bartolomé de las Casas.
4. Burbano Valencia, E. J. (2013). *Dinámica de la estructura económica formal en el putumayo 2002-2012* Universidad San Buenaventura Cali.
5. Casani, F., Llorente, A., & Pérez, E. (2008). *Economía*.
6. Castillo, P. (2011). *Política económica: Crecimiento económico, Desarrollo económico, Desarrollo sostenible*. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho*, Vol. III, pp. 1-12.
7. Estadística, I. N. d. (2014). *Resultados preliminares del recensamiento general de población y habitación de Angola*.
8. Esteva. (2000). *Desarrollo sostenible*.
9. Farto López, M. (2016). *Desarrollo económico localizado versus desarrollo territorial*. (Tesis Doctoral), Universidad del País Vasco, Bilbao.
10. Fermoso, P. (1997). *Manual de la economía de la educación*.
11. Galindo, M. (2011). *Crecimiento Económico. Tendencias y nuevos desarrollos de la teoría Económica*.
12. Gilbert, F. (1980). *Forming systems research: a critical aprasiad MSV rural development*. . Michigan University.
13. Godelier, M. (1967). "Racionalidad e irracionalidad en la economía", Siglo XXI. México.
14. González, R., De Dios, A., & Montejo, R. (1998). "La gestión del desarrollo regional. Nuevos retos para la economía cubana actual".
15. Guzmán Campos, G. (1986). "Aspectos sociales del desarrollo rural".
16. Harms, B. (1926). "Weltwirstschatliches Archiv".
17. INEI (2010).

18. Isard, W. (1960). "Métodos de análisis regional". Filadelfia.
19. Kuznets, S. (1955). Toward a Theory of Economic Growth. In Lekachman R. (ed). National Policy for Economic Welfare at Home and Abroad. Garden City, NY: Doubleday.
20. Kuznets, S. (1966). Modern Economic Growth: Rate, Structure and Spread. New Haven: Yale University Press.
21. Luanda, O. E. y. C. d. E. e. (2017). Informe Económico y Comercial.
22. Martínez, J. (1992). El crecimiento económico en el mundo desarrollado. Madrid-España.
23. Marx, C. (1963). Prólogo de la Contribución a la Crítica de la Economía Política
24. Marx, K. (1867). El Capital (Vol. Tomo I).
25. Naudé, W. (2011). Entrepreneurship is not a binding constraint on growth and development in the poorest countries. World development.
26. ONU, C. (2005).
27. Pagés, C. (2010). La era de la productividad. Banco Interamericano de Desarrollo.
28. Perpiñá Grau, R. (1936). "De economía hispana- contribución al estudio de la constitución económica de España y de su política económica, especialmente a comercial exterior". Barcelona.
29. Perpiñá Grau, R. (1956). "De Filosofía del Orden Económico". Revista Pensamiento, pág. 295.
30. Piaget, J. (1968). "Le structuralisme". París.
31. PNUD. (1996). Informe sobre Desarrollo Humano.
32. Pouillon, J. (1961). "Problemas del estructuralismo del siglo XXI". México.
33. Resultado del Censo Angola. (2014).
34. Rodríguez, C. (1983). "Letra con Filo" (E. C. Sociales Ed.). Ciudad de La Habana.
35. Sachs, J. (2007). "la transparencia y en la rendición de cuentas".
36. Sen, A. (2000). Desarrollo y libertad.
37. Suárez, M. (2012). La migración de Ecuador y su impacto en la familia y la escuela. (Tesis Doctoral), Universidad de Santiago de Compostela.
38. Sur, C. d. (1990). Desafío para el Sur, Fondo de Cultura Económica, p.20.

39. Vidal, J., & Martínez, J. (2007). "Estructura económica y sistema capitalista mundial" (E. Pirámide Ed.). Madrid - España.
40. Viola, A. (2000). "La crisis del desarrollismo y el surgimiento de la antropología del desarrollo" En: Viola, A. Antropología del desarrollo. Teorías y estudios etnográficos en América Latina. Barcelona.

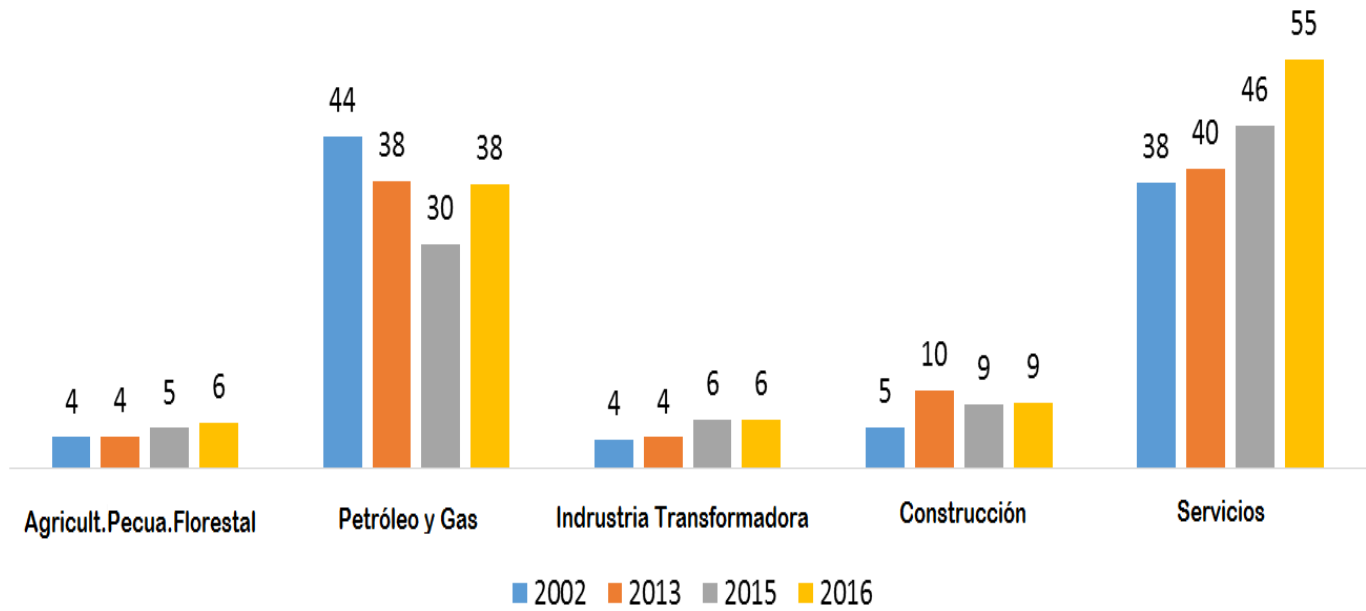
ANEXOS

Anexo 1. Distribución de las provincias de Angola



Anexo 2. Análisis general de Producto Interno Bruto

Transformaciones Sectoriales

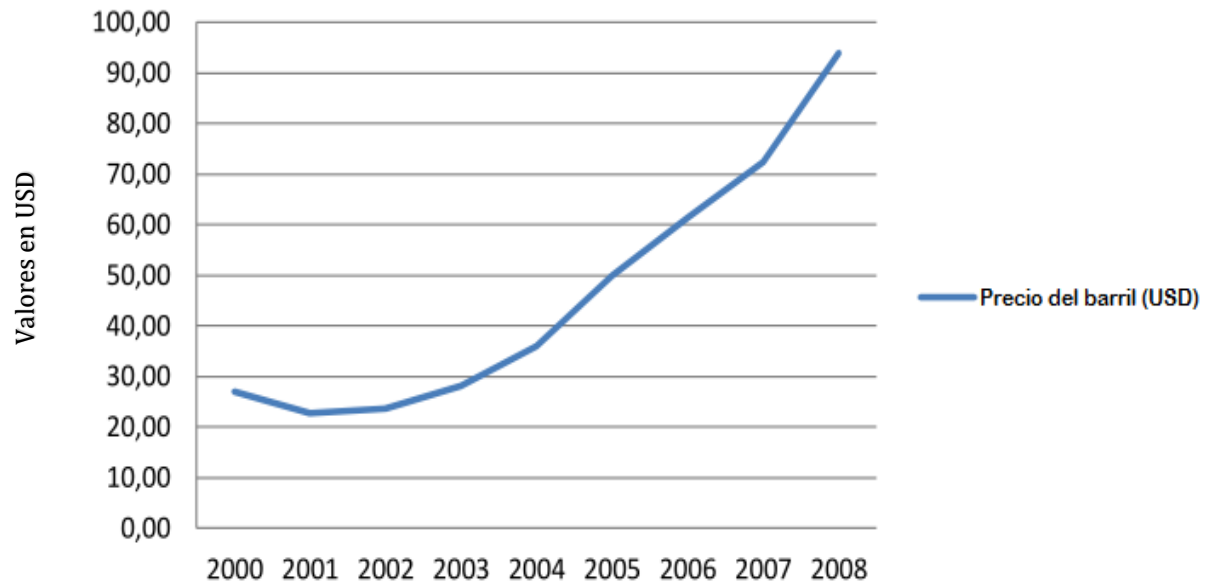


Anexo 3. Estructura del PIB no Petrolífera

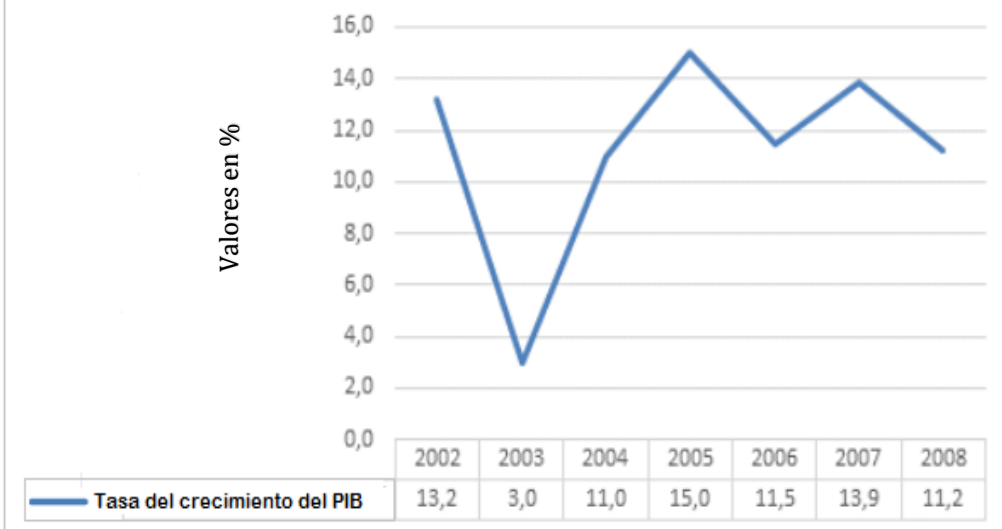
ESTRUCTURA DEL PIB NO PETROLÍFERO (%)									
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Agricult. Pecua. Forestal	7	7	8	8	7	7	7	8	8
Pescas	3	3	2	2	2	2	2	2	3
Diamantes y otros	2	1	2	2	1	2	1	4	3
Industria transformadora	7	6	7	7	7	7	7	9	8
Electricidad	1	2	1	1	2	1	1	0	2
Construcción	13	13	15	15	17	17	17	12	11
Comercio	17	16	15	13	9	9	9	10	10
Transportes/almacena	5	3	4	3	4	3	3	5	5
Correos/telecomunicación	3	5	4	5	6	6	6	6	8
Bancos y seguros	3	4	3	3	2	2	2	3	5
Estado y servicios no mercantil	19	21	18	22	22	29	29	26	26
Servicios e inmobiliarios	7	8	7	6	8	8	9	8	8
Otros servicios	13	12	13	12	13	8	6	7	10
TOTAL	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Anexo 4. Influencia del petróleo en el crecimiento del PIB

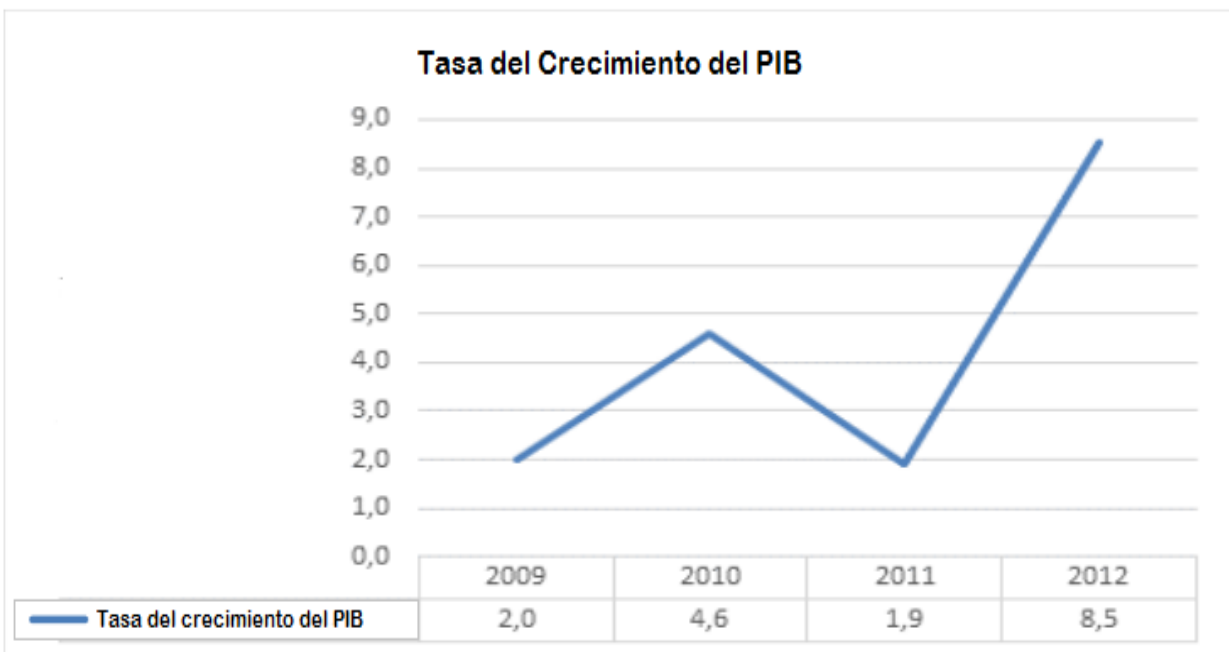
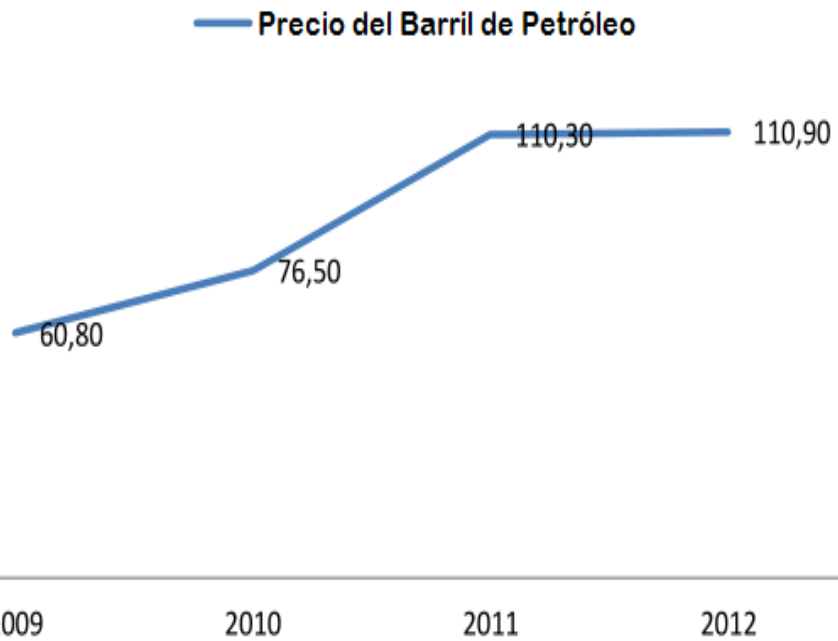
Evolución del Precio del Barril de Petróleo



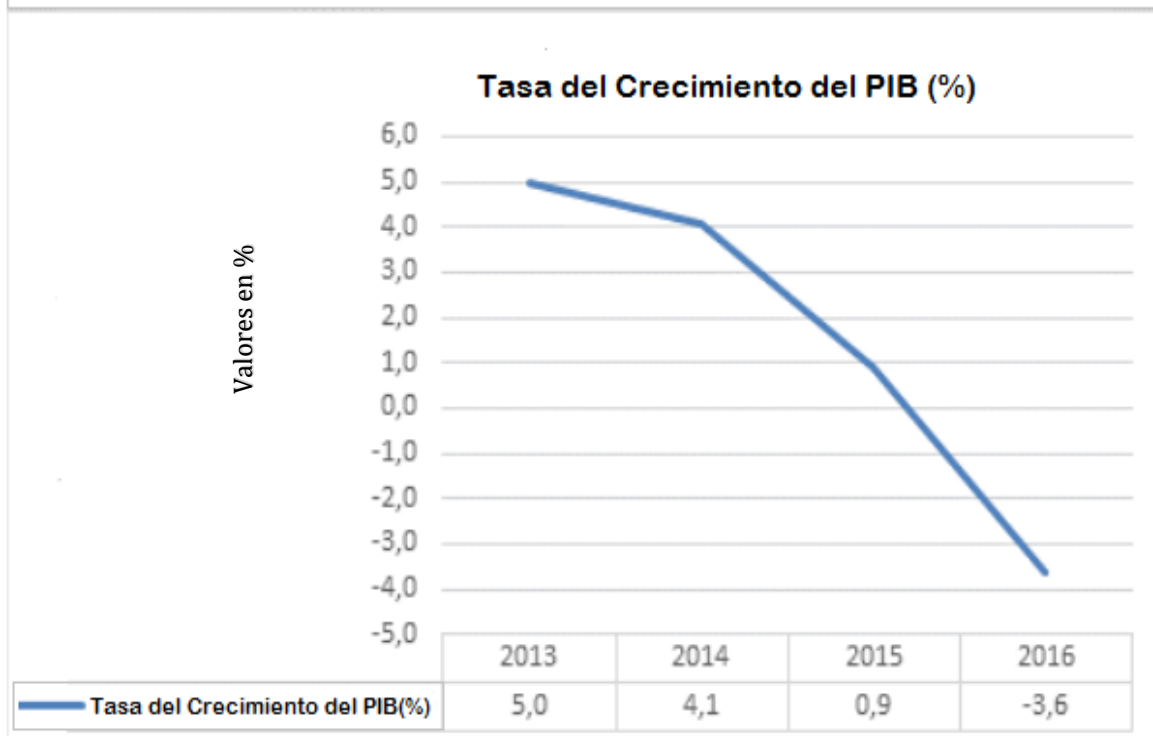
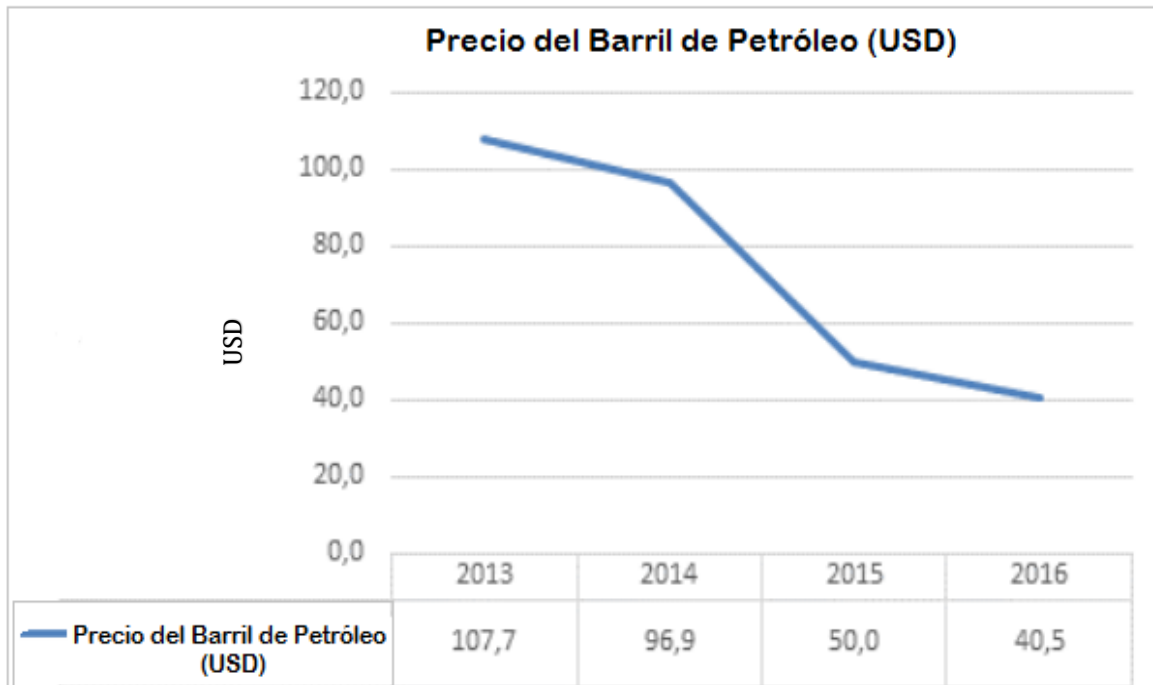
Tasa del Crecimiento del PIB



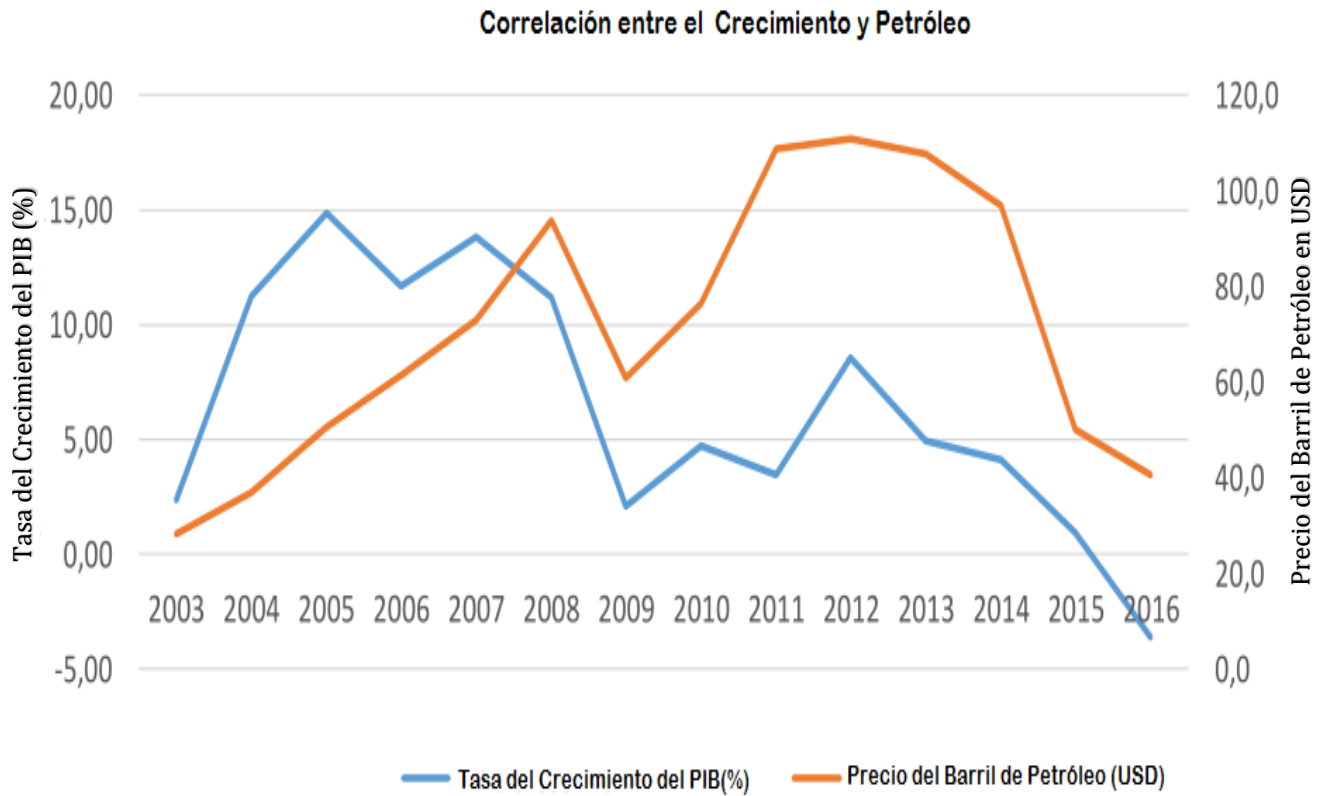
Anexo 5. Evolución del precio de petróleo entre 2009- 2012



Anexo 6. Evolución del precio de petróleo entre 2013- 2016



Anexo 7. Correlación entre el Crecimiento y Petróleo 2003 - 2016



Anexo 8. El Informe del Ministerio de Planificación y del Desarrollo Territorial - Balance de las Actividades del Gobierno.

PANORAMA DE EMPLEO EN ANGOLA ENTRE 2002 Y 2016

Sectores de Actividad	2002	2004	2006	2008	2010	2012	2014	2015	2016
Agricultura, Pecuaria y forestal	2231.434	2 369.037	2 510.897	2 621.107	2 766.221	2 913.360	2 932.763	2 959.269	2 977,734
Pescas	26,868	28,440	30,233	33,447	37,052	40,626	43,234	44,761	45,782
Petróleo y Gas	14,223	14,996	15,394	64,559	79,697	92,241	92,241	92,241	83,017
Diamante y otros	10,577	32,483	36,157	22,904	21,827	20,142	41,079	61,754	86,127
Industria transformadora	56,255	53,745	56,017	59,419	66,109	72,976	80,135	100,810	131,336
Electricidad	2,389	7,871	8,852	11,646	10,280	7,079	103,737	153,801	206,418
Construcción	169,722	216,104	271,086	220,191	365,993	410,661	424,197	427,941	428,882
Comercio	796,139	852,508	909,051	949,645	1,005.284	1,061.862	1,170.836	1,218.598	231,759
Transporte / Almacena	68,329	72,641	76,886	81,377	88,778	96,559	157,715	228,174	236,710
Correo / Telecomunicación	2,476	3,175	4,339	4,574	8,327	12,167	13,287	13,885	14,509
Bancos y seguros	5,072	5,722	7,074	14,138	18,925	23,357	23,357	23,357	23,357
Estado	326,709	346,856	367,626	420,832	469,099	431,610	467,095	467,135	467,135
Servicios inmobiliarios	334	320	356	424	494	562	562	562	562
Otros servicios	332,760	356,211	410,455	438,841	481,596	525,078	653,462	693,784	699,553
Angola	4,043,287	4,360,109	4,704,423	5,043,104	5,419,675	5,708,080	6,203,700	6,486,072	632,881
Incrementos		316,822	344,314	338,681	376,571	288,405	495,620	282,372	146,810



Anexo 9. Indicadores de desigualdades sociales en Angola

Indicadores de Desigualdad en Angola	2011	2012	2013	2014	2015
Índice de Desarrollo Humano	0.51	0.52	0.53	0.53	0.53
IDH ajustado a la desigualdad	0.28	0.29	0.30	0.34	0.34
Pérdida en el IDH (%)	45.28	45.51	44.02	36.91	36.96
Coeficiente de Gini de rendimiento	58.60	58.60	42.70	42.70	42.70
la clasificación	148.00	148.00	149.00	149.00	150.00
Pérdida de puestos con ajuste	0.00	11.00	17.00	8.00	8.00
Coeficiente desigualdad humana (%)	0.00	0.00	43.60	40.10	36.60
Índice esperanza de vida ajustad desigual		0.27	0.26	0.27	0.27
Índice educación ajustado desigualdad		0.30	0.31	0.31	0.32
Índice rendimiento ajustado desigualdad	0.28	0.29	0.31	0.38	0.45
GNI per cápita PPC USD	4 874.00	4 812.00	5 536.00	5 913.50	6 291.00
PIB per cápita USD	4 372.48	4 715.59	4 973.92	4 916.83	3 888.95
PIB per cápita AKZ	326 980. 77	410 798.65	450340.53	480124.19	483 299.08
Tasas de Crecimiento (%)	2011	2012	2013	2014	2015
IDH		2.95	0.76	0.76	0.38
IDH ajustado desigual		2.52	3.51	13.56	0.30
GNI per cápita		-1.27	15.05	6.82	6.38
PIB per cápita USD		7.85	5.48	-1.15	-20.91
PIB per cápita AKZ		25.63	9.63	6.61	0.66

Anexo 10. Probabilidad del Estado Estacionario

